



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

“La Inversión Extranjera en México”

Lic. Carlos Alberto Flores Quiroz.



Diciembre 2023



Contenido

I.- Introducción.....	3
Problemática Abordada.....	8
II.- Justificación de la realización de la investigación.	11
III.- Planteamiento y delimitación del problema	13
IV.- Objetivo.....	17
V.- Marco teórico	19
VI.- Formulación de la hipótesis.....	27
VII.- Pruebas empíricas o cualitativas de la hipótesis: Desarrollo de la investigación:	30
VIII.- Conclusiones	40
Posibles soluciones.....	43
IX.- Bibliografía	46



I.- Introducción

La globalización económica ha transformado radicalmente el panorama financiero mundial, generando un entorno en el que las fronteras nacionales se desdibujan y las economías están cada vez más interconectadas. En este contexto, la Inversión Extranjera Directa (IED) emerge como una fuerza motriz esencial que impulsa el desarrollo económico y la prosperidad de las naciones. El que la inversión extranjera llegue a un país implica la inversión de capital por parte de una entidad extranjera en una economía diferente a la de su origen, y esta ha cobrado una importancia sin precedentes en la configuración del panorama económico internacional.

En la presente investigación de índole cuantitativo, se empleará un enfoque metodológico que combine análisis histórico, revisión bibliográfica y publicaciones oficiales en materia de inversión y desarrollo. Se buscará identificar los impulsores y los retos asociados con la IED en México, en primer lugar, destacando su papel crucial en la promoción del crecimiento económico, la transferencia de tecnología, la generación de empleo y la mejora de la competitividad de las economías receptoras; en segundo lugar, se buscarán los niveles de inversión extranjera en México histórico y qué sectores han sido los más desarrollados; por tanto, la investigación está estructurada de tal forma que se pueda dar una revisión histórica hasta llegar a un análisis cualitativo de datos.

Para comprender la magnitud y la complejidad de la IED en la actualidad, es imperativo analizar su evolución a lo largo de la historia. Por ello, el objetivo del presente estudio, es realizar un análisis exhaustivo y profundo de los diversos aspectos relacionados con la entrada de capitales extranjeros en la economía mexicana. Este estudio tiene como propósito comprender, evaluar y proporcionar perspectivas sobre la dinámica de la IED en México. Derivado de este objetivo, las preguntas de investigación que se buscan responder son:

- ¿Cuál es la importancia de la inversión extranjera directa en México
- ¿Cuáles son los sectores económicos que más reciben inversión extranjera directa en México?



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

- ¿Cuál es la entidad federativa que más recibe inversión extranjera directa?

Desde los albores del siglo XX, cuando las primeras inversiones extranjeras comenzaron a surgir, hasta la era contemporánea de interconexión digital, la IED ha experimentado una evolución multifacética. La transformación de las políticas económicas nacionales, la liberalización del comercio y la apertura de mercados han sido factores clave que han moldeado la expansión de la IED.

La IED se ha convertido en un componente clave de las estrategias económicas de muchos países, ya que proporciona beneficios sustanciales que van más allá de la simple inyección de capital extranjero. En este sentido, la investigación se centrará en comprender cómo los cambios en las políticas económicas, tanto a nivel nacional como internacional, han influido en la evolución de la IED y cómo estas han impactado en el desarrollo económico global.

La IED aporta una serie de beneficios significativos tanto para los países receptores, como sería el caso de México, como para los inversores extranjeros. En primer lugar, el capital extranjero contribuye al desarrollo de infraestructuras, sectores productivos y proyectos de investigación y desarrollo, catalizando el crecimiento económico. Además, la IED puede actuar como un vehículo para la transferencia de conocimientos y tecnología, elevando las capacidades productivas y la competitividad de las empresas locales. La generación de empleo es otro impacto positivo, reduciendo las tasas de desempleo y mejorando las condiciones laborales en las regiones receptoras.

Diversos factores impulsan la atracción de la IED a nivel mundial. Las políticas gubernamentales favorables, la estabilidad política, el acceso a mercados emergentes y la presencia de una fuerza laboral educada son elementos clave que atraen a los inversores extranjeros. Asimismo, los acuerdos comerciales bilaterales y multilaterales juegan un papel crucial al eliminar barreras y facilitar el flujo de capitales entre países. Es esencial comprender cómo estos impulsores operan en conjunto para crear un entorno propicio para la IED.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

A pesar de los beneficios evidentes, la IED también enfrenta retos significativos. La dependencia excesiva de ciertos sectores, la vulnerabilidad a fluctuaciones económicas globales y las preocupaciones sobre la soberanía nacional son solo algunos de los desafíos que deben abordarse de manera cuidadosa. La gestión efectiva de estos retos es esencial para garantizar que los beneficios de la IED sean sostenibles a largo plazo y no comprometan la autonomía y el desarrollo equitativo de los países receptores.

La dinámica de la IED está en constante evolución, influenciada por cambios geopolíticos, avances tecnológicos y desafíos ambientales. Analizar las tendencias actuales y proyectar el futuro de la IED es crucial para anticipar los desafíos emergentes y capitalizar las oportunidades emergentes. La digitalización, la transición hacia energías renovables y la creciente importancia de la sostenibilidad son factores que transformarán la naturaleza de la IED en las próximas décadas.

La Inversión Extranjera Directa (IED) ha sido un factor de considerable relevancia en el contexto económico de México, generando tanto optimismo como preocupación entre los actores involucrados. Desde la apertura económica en la década de 1980, México ha buscado atraer capitales extranjeros con la esperanza de estimular el crecimiento económico, fortalecer la infraestructura y fomentar la creación de empleo. Sin embargo, la IED también ha sido objeto de un debate constante en relación con sus impactos, ya que sus beneficios potenciales coexisten con desafíos significativos que afectan a diversos sectores y a la sociedad en su conjunto.

Para comprender la dinámica actual de la IED en México, es imperativo analizar su evolución histórica. La apertura económica iniciada en la década de 1980 marcó un cambio de paradigma en la política económica mexicana, abandonando en gran medida el modelo proteccionista en favor de la integración en la economía global. Este cambio estratégico buscaba atraer capitales extranjeros para impulsar el desarrollo económico y fortalecer la competitividad del país en el ámbito internacional.

La IED ha traído consigo una serie de beneficios significativos para México. En primer lugar, ha contribuido al crecimiento económico, proporcionando financiamiento para proyectos de infraestructura clave, como carreteras, energía y telecomunicaciones. La



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

presencia de inversores extranjeros también ha facilitado la transferencia de tecnología y conocimientos especializados, elevando las capacidades productivas de las empresas mexicanas. Además, la IED ha generado empleo en diversas industrias, impactando positivamente en las tasas de empleo y en la calidad de vida de los trabajadores.

No obstante, la IED en México también ha enfrentado críticas y desafíos significativos. Uno de los principales problemas es la concentración de la inversión en sectores específicos, lo que puede generar una dependencia excesiva y aumentar la vulnerabilidad económica. Asimismo, la competencia desigual entre empresas extranjeras y locales ha llevado a la marginación de pequeñas y medianas empresas, generando desequilibrios en la distribución de la riqueza. Las preocupaciones ambientales también se han intensificado, ya que la búsqueda de ganancias a menudo ha llevado a prácticas que impactan negativamente en los recursos naturales y el medio ambiente.

Otro aspecto crítico para considerar es el impacto diferencial de la IED en las regiones de México. Mientras que ciertas áreas metropolitanas han experimentado un crecimiento económico notable gracias a la inversión extranjera, otras regiones han quedado rezagadas, generando desigualdades regionales. Este fenómeno plantea interrogantes sobre la equidad en la distribución de los beneficios de la IED y la necesidad de políticas que fomenten un desarrollo más equitativo en todo el país. En el contexto de los beneficios y desafíos asociados con la IED en México, es esencial examinar las políticas y estrategias que pueden optimizar su impacto. La creación de marcos regulatorios transparentes, la promoción de la diversificación de sectores receptores de inversión y la implementación de medidas que fomenten la inclusión de empresas locales en cadenas de valor globales son aspectos clave a considerar. Además, se deben abordar las preocupaciones ambientales y sociales a través de prácticas empresariales sostenibles y la aplicación efectiva de regulaciones ambientales.

El panorama de la IED en México está sujeto a cambios continuos en respuesta a factores internos y externos. La actualización de acuerdos comerciales, las tendencias globales de inversión y la evolución de la tecnología son elementos que influirán en la



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

dirección futura de la IED en el país. La capacidad de adaptación de las políticas y estrategias mexicanas determinará en gran medida cómo se aprovechan las oportunidades emergentes y cómo se abordan los desafíos en constante evolución.

En conclusión, la IED en México es un fenómeno que ha moldeado la economía del país de manera significativa. Si bien ha aportado beneficios sustanciales, también ha planteado desafíos importantes que requieren atención y acción estratégica. Este estudio tiene como objetivo proporcionar una visión integral de los impactos de la IED en México, reconociendo tanto sus beneficios como sus desventajas, con la aspiración de informar las decisiones políticas y estratégicas que guiarán el futuro desarrollo económico del país.



Problemática Abordada

La baja Inversión Extranjera Directa (IED) en México ha emergido como una preocupación crucial en el ámbito económico y político. Aunque el país ha buscado durante décadas atraer capitales extranjeros para impulsar su desarrollo, diversos factores han contribuido a una disminución en la IED. Esta problemática no solo impacta directamente en el crecimiento económico, sino que también tiene ramificaciones en la creación de empleo, la competitividad global y la capacidad de México para abordar desafíos internos y externos. Este análisis se adentra en los desafíos y consecuencias derivadas de la baja IED en México, explorando las dimensiones económicas, sociales y políticas que la rodean.

Uno de los desafíos más evidentes derivados de la baja IED en México es el estancamiento del crecimiento económico. La inversión extranjera juega un papel crucial como motor de desarrollo al proporcionar recursos financieros necesarios para proyectos de infraestructura, tecnología y expansión de sectores productivos. La falta de flujo de capital extranjero limita la capacidad de México para realizar inversiones significativas que impulsen la modernización de sus industrias y mejoren la eficiencia económica. Esta situación, a su vez, afecta la competitividad del país en el escenario internacional, especialmente en un entorno global cada vez más interconectado.

La baja IED también tiene consecuencias directas en el mercado laboral mexicano. La inversión extranjera no solo impulsa la expansión de empresas, sino que también contribuye a la creación de empleo a medida que nuevas operaciones y proyectos se ponen en marcha. La falta de inversión extranjera limita estas oportunidades de empleo, aumentando las tasas de desempleo y afectando la calidad de vida de la población. Además, la carencia de empleos bien remunerados puede contribuir a la migración de talento y a la fuga de cerebros, lo que a largo plazo debilita la base laboral y la capacidad de innovación del país.

En un entorno empresarial cada vez más competitivo, la baja IED pone a México en desventaja frente a otras economías emergentes. La falta de inversión extranjera impacta



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

directamente en la capacidad de las empresas mexicanas para acceder a tecnologías de vanguardia, adoptar prácticas empresariales modernas y participar en cadenas de valor globales. Esto no solo limita la capacidad de las empresas locales para competir a nivel internacional, sino que también obstaculiza la atracción de inversiones adicionales al generar percepciones negativas sobre el entorno empresarial en el país.

La baja IED también intensifica la dependencia de fuentes internas de financiamiento para el desarrollo económico. Releyendo en gran medida en el financiamiento doméstico, México se enfrenta a limitaciones en la expansión de proyectos a gran escala y en la adopción de tecnologías avanzadas. La diversificación de fuentes de inversión, incluida la IED, es esencial para reducir la vulnerabilidad ante cambios en las condiciones económicas internas y globales.

Algunos de los sectores más afectados por la baja IED son aquellos estratégicos para el desarrollo sostenible de México. La falta de inversión en sectores como la energía, la tecnología y la manufactura puede resultar en una falta de innovación y modernización, lo que compromete la capacidad del país para afrontar desafíos emergentes y aprovechar nuevas oportunidades de crecimiento. Este déficit de inversión puede generar un estancamiento en la capacidad de México para diversificar su economía y reducir la dependencia de sectores tradicionales.

La baja IED también tiene implicaciones significativas a nivel regional. Mientras que ciertas áreas metropolitanas pueden tener más facilidad para atraer inversiones extranjeras, las regiones rurales y menos desarrolladas pueden quedar rezagadas, exacerbando las disparidades regionales. Esta situación no solo contribuye a la inequidad en el desarrollo económico, sino que también puede generar tensiones sociales y políticas a medida que las comunidades se sienten marginadas.

La falta de inversión extranjera también limita la capacidad de México para abordar desafíos sociales apremiantes. La inversión en sectores como la salud, la educación y la vivienda a menudo requiere recursos significativos, y la IED podría proporcionar una fuente adicional de financiamiento para programas y proyectos que beneficien directamente a la población. La baja IED, por lo tanto, obstaculiza la capacidad del



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

gobierno para implementar medidas efectivas que mejoren las condiciones de vida y reduzcan las brechas sociales.

En conclusión, la baja Inversión Extranjera Directa en México plantea una serie de desafíos y consecuencias que van más allá de la esfera económica. Afecta directamente al crecimiento económico, la generación de empleo, la competitividad global y la capacidad de México para abordar desafíos internos y externos. Abordar esta problemática requiere un enfoque integral que involucre políticas gubernamentales efectivas, iniciativas para mejorar el clima empresarial y estrategias de promoción de inversiones. Solo a través de esfuerzos concertados y colaborativos será posible revertir la tendencia actual y aprovechar el potencial completo de la inversión extranjera directa para el desarrollo sostenible de México..



II.- Justificación de la realización de la investigación.

La investigación sobre la Inversión Extranjera Directa (IED) en México adquiere una relevancia fundamental en el contexto económico actual, donde la interconexión global juega un papel crucial. Este análisis no solo aborda la dinámica de la IED, sino que también destaca la importancia estratégica de comprender las implicaciones de la baja inversión extranjera en el país. En un entorno global altamente competitivo, la falta de flujos de capital extranjero plantea desafíos significativos para el desarrollo económico, la generación de empleo y la competitividad internacional de México. Por lo tanto, investigar a fondo la relación entre México y la IED es esencial para identificar soluciones efectivas y políticas que impulsen el crecimiento sostenible del país.

La relevancia de esta investigación radica en su capacidad para arrojar luz sobre las consecuencias negativas de la baja IED en diversas dimensiones económicas y sociales. La insuficiencia de inversiones extranjeras limita la capacidad de México para realizar inversiones estratégicas en infraestructura y tecnología, afectando directamente su competitividad global. Además, la investigación explorará cómo la falta de IED impacta la generación de empleo, contribuyendo a altas tasas de desempleo y afectando la calidad de vida de la población. Estos aspectos, a su vez, generan desafíos sociales y políticos que deben ser abordados de manera integral.

Analizar la baja IED también permite comprender cómo esta problemática afecta la capacidad de México para diversificar sus fuentes de financiamiento, reduciendo su vulnerabilidad ante cambios económicos. La investigación explorará las disparidades regionales y sectoriales generadas por la falta de inversión extranjera, destacando la importancia de desarrollar estrategias que promuevan un crecimiento más equitativo y sostenible en todo el país.

La conveniencia de estudiar la IED en México se basa en la necesidad de identificar oportunidades de mejora y optimización. A través de políticas gubernamentales efectivas, la promoción de un clima empresarial favorable y estrategias de atracción de inversiones, México podría revertir la tendencia actual y aprovechar plenamente el



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

potencial de la IED. Además, abordar preocupaciones éticas y ambientales fomentaría prácticas empresariales sostenibles que beneficien tanto a la economía como al entorno.

En términos de beneficios, la investigación ofrece una plataforma para proponer soluciones específicas y estrategias prácticas que pueden contribuir a superar los desafíos derivados de la baja IED en México. Al comprender los impactos negativos en áreas como el crecimiento económico, el empleo y la competitividad, la investigación proporcionará información valiosa para la toma de decisiones tanto a nivel gubernamental como empresarial. Además, al destacar las oportunidades de mejora, la investigación servirá como guía para el diseño e implementación de políticas que estimulen la inversión extranjera y promuevan el desarrollo sostenible en el país.

En resumen, esta investigación sobre la IED en México no solo identifica los desafíos asociados con la baja inversión extranjera, sino que también destaca la importancia estratégica de abordar esta problemática de manera integral. El análisis de sus dimensiones económicas y sociales permite proponer soluciones concretas y estrategias efectivas que pueden allanar el camino hacia un futuro más próspero y equitativo para México.



III.- Planteamiento y delimitación del problema

Para poder observar cuál es el planteamiento concreto del problema, podemos ver que la historia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en México es una retahíla de sucesos fascinantes y multifacéticos que se extienden a lo largo de varias décadas, marcando momentos clave en el desarrollo económico del país. Desde los primeros intentos de apertura económica hasta las complejidades actuales de la economía globalizada, la evolución de la IED en México refleja no solo cambios en las políticas internas, sino también transformaciones en el escenario económico internacional, por lo tanto, surgen las preguntas ¿Cómo ha afectado en México para bien o para mal la inversión extranjera directa?, ¿Cuál es la historia de la inversión extranjera en México?, ¿Por qué en México hay una alta dependencia de la Inversión Extranjera?; en este sentido, el problema a abordar es el efecto que tiene la inversión extranjera en México.

Para poder comprender el efecto de este problema, es necesario hacer un recuento histórico, pues bien, el periodo de 1950 a 1960 se caracterizó por los primeros intentos de México de abrir su economía al capital extranjero. Durante estos años, el país implementó políticas que buscaban atraer inversiones, principalmente en el sector industrial. Se establecieron acuerdos con empresas extranjeras para desarrollar la infraestructura y la capacidad productiva, especialmente en áreas como la manufactura y la minería.

A pesar de los esfuerzos iniciales, la década de 1970 vio un cambio en la estrategia de México con la nacionalización de la industria petrolera en 1971. Este acto marcó una fase de mayor control estatal sobre los recursos estratégicos, y la IED experimentó un declive temporal. Sin embargo, hacia finales de la década, el gobierno comenzó a reconocer la importancia de la inversión extranjera para el desarrollo y adoptó medidas para.

Los años 80 fueron testigos de cambios significativos en la política económica mexicana. El país implementó reformas de apertura económica y liberalización, con el gobierno buscando activamente atraer inversiones extranjeras. Este periodo también presencié la



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

firma del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos y Canadá (TLCAN¹) en 1988, que facilitó aún más la entrada de capitales extranjeros al eliminar barreras comerciales y fortalecer la integración económica regional.

La entrada en vigor del TLCAN en 1994 marcó un hito importante en la evolución de la IED en México. El acuerdo trilateral abrió las puertas a una mayor integración económica con América del Norte, atrayendo inversiones significativas, especialmente en sectores como la manufactura y la maquila. Durante esta década, la IED experimentó un crecimiento sostenido, consolidando a México como uno de los destinos más atractivos para los inversores extranjeros en América Latina.

A principios de la década de 2000, México continuó atrayendo inversiones extranjeras, pero también enfrentó desafíos emergentes. La competencia global intensificada, la volatilidad financiera y la necesidad de diversificación llevaron al país a buscar nuevos sectores de interés para los inversores. A pesar de cierta estabilidad, se hizo evidente que la IED estaba sujeta a factores externos, y la economía mexicana se volvió más vulnerable a las fluctuaciones del mercado internacional.

La segunda década del siglo XXI estuvo marcada por una serie de desafíos para la IED en México. La incertidumbre económica global, las tensiones comerciales y la pandemia de COVID-19 generaron impactos significativos. Sin embargo, México demostró una capacidad de adaptación al introducir reformas estructurales y promover iniciativas para diversificar las fuentes de inversión, buscando no solo atraer inversores tradicionales, sino también participar en la economía digital y la sostenibilidad.

En el panorama actual, varios factores configuran la evolución futura de la IED en México. La implementación del T-MEC (Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá), la atención a la sostenibilidad, la atracción de inversiones en tecnologías emergentes y la gestión de desafíos como la inseguridad y la corrupción son elementos clave. La

¹ El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) es un acuerdo comercial que pretende beneficiar a los tres países que lo suscriben: **México, Estados Unidos y Canadá**. Las mayores ganancias obtenidas del comercio entre México y Estados Unidos se quedan en empresas de capital estadounidense, de acuerdo con el Consejo Nacional de la Industria Maquiladora y Manufacturera de Exportación (Index).(ELECONOMISTA)



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

capacidad de México para abordar estos factores determinará su posición en el mapa global de la inversión extranjera.

La evolución histórica de la Inversión Extranjera Directa en México es un relato de adaptación y transformación. Desde los primeros intentos de apertura en la mitad del siglo XX hasta las complejidades actuales de un entorno globalizado, México ha experimentado altibajos, desafíos y momentos de éxito en su búsqueda de capitales extranjeros. La IED² ha sido un actor clave en el desarrollo económico del país, contribuyendo a la modernización de sectores clave y a la creación de empleo. A medida que México avanza hacia el futuro, la capacidad de adaptación a las dinámicas globales, la diversificación de sectores y la gestión de desafíos emergentes serán fundamentales para mantener su atractivo como destino para la inversión extranjera directa.

La complejidad de la relación entre México y la Inversión Extranjera Directa (IED) demanda un enfoque riguroso y cuantitativo para abordar los interrogantes planteados. La utilización de pruebas empíricas cuantitativas permitirá obtener datos concretos y estadísticas precisas que respalden el análisis de la IED a lo largo de las décadas. Al examinar indicadores económicos como el crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB), la generación de empleo y la participación sectorial, se logrará una comprensión más profunda de los impactos cuantificables de la IED en México. Este enfoque cuantitativo no solo fortalecerá la validez de los hallazgos, sino que también proporcionará una base sólida para la formulación de recomendaciones y estrategias efectivas.

En el curso de la investigación, se realizará un análisis detallado del tamaño de la Inversión Extranjera Directa en México, desglosando los montos invertidos a lo largo de diferentes periodos y sectores económicos. Se examinará quiénes son los principales países participantes en la IED en México, identificando patrones y cambios a lo largo del tiempo. Además, se explorará la distribución sectorial de la inversión extranjera para

² La Inversión Extranjera Directa (IED) es aquella que tiene como propósito crear un vínculo duradero con fines económicos y empresariales de largo plazo, por parte de un inversionista extranjero en el país receptor.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

comprender qué áreas de la economía mexicana han atraído más capitales foráneos. Este enfoque proporcionará una visión holística de la dinámica de la IED, permitiendo identificar áreas de oportunidad, posibles desafíos y contribuyendo a una toma de decisiones informada en el ámbito económico y político del país.



IV.- Objetivo

El objetivo principal de la investigación sobre la Inversión Extranjera Directa (IED) en México es realizar un análisis exhaustivo y profundo de los diversos aspectos relacionados con la entrada de capitales extranjeros en la economía mexicana. Este estudio tiene como propósito comprender, evaluar y proporcionar perspectivas sobre la dinámica de la IED en México, abordando tanto los beneficios como los desafíos que esta actividad económica conlleva.

En este sentido, nos planteamos ¿Qué propósito se pretende lograr con la investigación? Y en concordancia con la respuesta, se plantean los siguientes particulares que nos ayudan a entender qué es lo que se pretende lograr con la investigación:

- **Entender la Evolución Histórica:** Investigar y analizar la evolución histórica de la IED en México desde sus primeras etapas hasta la situación actual. Esto implica examinar las políticas gubernamentales, los cambios económicos y las tendencias globales que han influido en la atracción de inversiones extranjeras a lo largo del tiempo.
- **Evaluar Impactos Económicos:** Examinar los impactos económicos de la IED en México, destacando cómo ha contribuido al crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB), la generación de empleo, la mejora de la competitividad y la modernización de sectores específicos.
- **Analizar Desafíos y Problemáticas:** Identificar y analizar los desafíos y problemáticas asociadas con la IED en México. Esto puede abarcar desde la dependencia sectorial hasta la distribución regional de inversiones, así como cuestiones ambientales, sociales y éticas relacionadas con las actividades de las empresas extranjeras.
- **Proyectar Tendencias Futuras:** Realizar proyecciones y evaluaciones prospectivas sobre las tendencias futuras de la IED en México. Esto implica considerar factores como cambios en el entorno económico global, avances tecnológicos y políticas gubernamentales, entre otros.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

- Proporcionar Recomendaciones y Estrategias: Basándose en los hallazgos de la investigación, formular recomendaciones y estrategias para mejorar la gestión de la IED en México. Estas sugerencias pueden estar dirigidas a políticas gubernamentales, prácticas empresariales y medidas para fortalecer la sostenibilidad y equidad en el proceso de inversión extranjera.

El problema central abordado por la investigación sobre la Inversión Extranjera Directa (IED) en México es la necesidad de comprender y evaluar de manera integral la dinámica de la entrada de capitales extranjeros en la economía mexicana. La investigación se propone analizar los beneficios y desafíos asociados con la IED, comprendiendo su evolución histórica, evaluando sus impactos económicos, identificando desafíos y problemáticas, examinando factores de atracción y retención, evaluando la competitividad global de México en este contexto, proyectando tendencias futuras y proporcionando recomendaciones y estrategias para mejorar la gestión de la IED en el país.

La realización de un análisis exhaustivo y profundo de la IED en México permitirá obtener una comprensión más clara y detallada de los factores que influyen en la entrada de capitales extranjeros y los impactos que esta actividad tiene en la economía del país. Al abordar los particulares planteados, la investigación contribuirá a resolver el problema de manera concreta. En este sentido, cumplir con el objetivo de la investigación proporcionará información esencial para entender, abordar y optimizar la relación entre México y la IED, contribuyendo a resolver los desafíos y aprovechar las oportunidades asociadas con esta actividad económica.



V.- Marco teórico

Con la llegada de la inversión extranjera directa en México, se puede observar el cambio de la dinámica económica que se venía manejando en décadas anteriores a este gran movimiento de capitales extranjeros sobre la economía del país. Todo lo que yo conllevo bien explicado bajo un arduo trabajo técnico y metodológico teórico que se ha desarrollado a lo largo de la misma historia económica, pues desde economistas como Adam Smith o Daniel Ricardo, se han formulado varias teorías que han acompañado a todo este marco de El libre comercio y que ande ayudado a formular políticas económicas. Qué llevan como base los fundamentos que se han desarrollado desde las escuelas económicas clásicas.

De esta forma, a lo largo de este apartado observaremos un marco teórico que acompañó a la decisión de política económica de abrir el mercado mexicano al extranjero. Y de esta forma ayudar a que las economías que tuvieran una gran captación de capitales pudieran llegar a invertir producir y exportar mercancías con una base local mexicana.

La estrategia de crecimiento guiada por las exportaciones, se sustenta con la teoría neoclásica a través de la hipótesis del Export Led Growth (ELG), y la teoría del comercio internacional. Ambas ideas definen que es posible lograr un efecto positivo en el crecimiento económico mediante mecanismos como las economías de escala; mayor competencia, lo cual mejora la eficiencia; la mitigación de la coacción de divisas para incrementar las compras de bienes intermedios y de capital; la propagación del conocimiento técnico en el largo plazo, y la convergencia salarial (Heras y Gómez, 2015).

Las tesis acerca de los beneficios de la apertura comercial comenzaron por autores como Smith y Ricardo, al analizar el tipo de ventajas que esta conlleva. Las teorías que ambos formulan se basan en los siguientes supuestos: dos países, dos bienes, un factor de producción (trabajo), ausencia de restricciones al intercambio comercial, ausencia de costos de transporte y competencia perfecta.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

La primera aportación al respecto la formuló Smith a finales del siglo XVIII con la Teoría de la Ventaja Absoluta. Se dice que un país tiene este tipo de ventaja en la producción de cierto bien cuando es capaz de producir una unidad de ese bien con menos trabajo que otro país (Krugman, Obstfeld, y Melitz, 2012). De este modo, se concluye que cada país deberá especializarse en la producción de los bienes que puede producir de forma más eficiente (dadas sus condiciones naturales favorables) y expórtalo; y deberá importar los bienes que produce con menor eficiencia, es decir, en los que no posee ventaja absoluta (González, 2011).

No obstante, el patrón de comercio no se puede determinar únicamente a partir de las ventajas absolutas debido a que los costos relativos son diferentes en cada país. El costo relativo o costo de oportunidad se entiende como el costo que implica producir más unidades de un bien a cambio de dejar de producir otro. Tomando en cuenta este concepto, Ricardo formula la Teoría de la Ventaja Comparativa como una respuesta a la teoría de Smith. Un país gozará de dicha ventaja en la producción de cierto bien cuando el costo de oportunidad en la producción de ese bien en términos de otros bienes sea inferior en este país de lo que lo es en otros. Entonces, un país deberá especializarse en la producción y exportación de bienes que puede producir con un costo relativamente bajo, e importar aquellos que produce con un costo comparativamente alto (Krugman, Obstfeld, y Melitz, 2012).

Sin embargo, la teoría de la ventaja comparativa no da explicación sobre la existencia de las diferencias en la productividad del trabajo ni en los costos relativos entre los países. Es la teoría de Heckscher-Ohlin (H-O) la que estudia de forma más detallada las bases de la ventaja comparativa y el efecto que tiene el comercio internacional sobre los ingresos de la fuerza de trabajo, tratando los problemas relacionados con la dotación de los factores de la producción (García A., 2010). En este modelo, las diferencias de recursos son la única fuente del comercio (Krugman, Obstfeld, y Melitz, 2012).

Para explicar el teorema H-O se supone la existencia de dos países, dos factores de producción, dos productos y competencia perfecta. Además, apunta dos tipos de diferencia en la dotación relativa de los factores de la producción. La primera de ellas es



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

la diferencia en la intensidad relativa, es decir, la proporción en la que se usan los factores en cada industria; la segunda es la diferencia en la abundancia relativa, que se refiere a las proporciones en las que están disponibles los factores haciendo alusión a su cantidad, de modo que el factor más abundante será el más barato y el factor escaso será el más caro.

Con ello, el teorema postula que un país tiende a producir comparativamente más barato aquellos bienes que requieren la utilización intensiva del factor más abundante, por lo tanto, deberá especializarse y exportar los productos que usen intensivamente su factor más abundante, e importar aquellos productos que requieren del factor más escaso (Krugman, Obstfeld, y Melitz, 2012).

Siguiendo estos patrones de comercio, gracias a la especialización, ambos países resultan beneficiados, ya que se incrementa la producción mundial y así serán capaces de consumir mayor número de bienes haciendo uso de la misma cantidad de trabajo. Con ello se genera otro importante beneficio: la generación de economías de escala. Cuando en una industria existen economías de escala, aumentar sus factores de producción provocaría que la producción aumente de forma más que proporcional. Por ejemplo, si se duplican los factores de producción, entonces la producción aumentará más del doble. Así, al especializarse cada país en producir cierta gama de bienes, puede hacerlo a una escala mayor y, por tanto, de manera más eficiente que si intentara producir de todo.

El proceso mediante el cual se alcanzan los rendimientos crecientes a escala (es decir, se generan las economías de escala) se explica siguiendo la estructura de los costos de una empresa, tomando en cuenta que las pequeñas escalas se asocian a costos altos y poco competitivos, mientras que operar con rendimientos crecientes a escala permiten desplazar las curvas de costos medios a posiciones más competitivas (Ramírez et.al. 2010).

El costo medio se define como el costo mínimo necesario para producir ciertas unidades dado el precio de los factores de producción. También se le conoce como costo unitario y se obtiene de dividir el costo total por la cantidad producida (Cervantes, 2014).



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Siguiendo esta definición, mientras aumente la cantidad de producción, los costos unitarios tenderán a decrecer. A largo plazo, el costo medio será decreciente en tanto la función de producción tenga rendimientos crecientes a escala, pero se tornará creciente ante rendimientos a escala decrecientes.

Otra de las ventajas esperadas de la apertura comercial es la convergencia salarial, un fenómeno que se explica bajo el teorema Heckscher-Ohlin-Samuelson. Este teorema se explica suponiendo que existe una economía local y una extranjera produciendo el mismo bien, que ambas tienen tecnología y factores capital y trabajo dados, y que no existen barreras a la migración, por lo que el factor trabajo es móvil.

El proceso por el cual atraviesan dos economías para llegar a la convergencia salarial. Particularmente, el modelo H-O se conjugó en los setenta con la corriente de la liberalización comercial que se sustentaba en beneficios como el control de las excesivas rentas que habían obtenido algunos sectores con el modelo de sustitución de importación (SI), y el crecimiento debido a la difusión de la tecnología y el conocimiento. Con el agotamiento del modelo SI, se tomó el paradigma del ELG para reemplazarlo, gracias al éxito de las economías del sudeste asiático (Heras y Gómez, 2015).

Cabe aclarar la importancia de la relación de causalidad entre las exportaciones y el producto, ya que esta define si una política de apertura comercial y de fomento a las exportaciones tiene sentido. Para el caso de México, es necesario exportar para crecer y no a la inversa (Rodríguez y Venegas, 2010).

Antes de la adopción de dicho paradigma, el modelo de crecimiento se basaba en políticas monetarias y fiscales expansivas con financiamiento público y privado del exterior. Sin embargo, los shocks petroleros de 1973 y 1979 suscitaron un alza de las tasas de interés a niveles en los cuales los créditos se volvieron impagables, llevando de esta forma a la Crisis de la Deuda. Ante este panorama, México tuvo que reestructurar su modelo de crecimiento que estaba guiado y financiado por el Estado con cambios normativos, fiscales, institucionales; todo esto con el fin de abrir la economía mexicana para que pudiera atraer capitales del exterior, dejando así al sector privado como



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

promotor del crecimiento económico y convirtiendo al Estado en un agente meramente regulador (Leal, 2010).

Dichos ajustes a la crisis de la deuda de los ochenta en los países latinoamericanos incluyeron reformas estructurales en diversas áreas. Los principales componentes de estas reformas fueron: la liberalización del comercio, expresada en los diferentes tratados comerciales internacionales; la eliminación de los controles del tipo de cambio y la liberación financiera, que más tarde dieron lugar a la liberalización de las tasas de interés, a la eliminación de algunas formas de crédito directo y a la reducción de los requerimientos de reservas en los depósitos bancarios; la privatización de varias empresas públicas junto con la apertura a la inversión privada de sectores de servicios públicos, y la liberalización parcial de los mercados laborales (Ros, 2015).

Todo este proceso comenzó cuando México se enfrentó en la década de los ochenta a un grave desequilibrio macroeconómico caracterizado principalmente por la apreciación del dólar (debido principalmente a la crisis petrolera) y la falta de reservas. Esta situación provocó una contracción en las exportaciones y la declaración de moratoria de la deuda. Ante este panorama, se consideró el modelo de liberalización comercial como una alternativa para el crecimiento económico y fue impuesto a México por el Fondo Monetario Internacional, el Banco Mundial y otras instituciones multilaterales. Los objetivos de la desregulación eran atraer inversión extranjera directa (IED) para estimular el crecimiento y asegurar el acceso al mercado de Estados Unidos. El argumento teórico es que los flujos de IED benefician a los países receptores promoviendo el desarrollo económico mediante el incremento de las exportaciones y del empleo, la difusión de la alta tecnología y el conocimiento que incrementa la productividad (Pacheco, 2005).

La búsqueda de un modelo económico abierto, estable y liberalizado se consolidó con la formulación del Consenso de Washington en 1989, donde se recomendaba una serie de medidas para la apertura económica basadas en la disciplina macroeconómica y el control de las finanzas públicas.

En México, la promoción de los argumentos en favor del libre comercio se incrementó durante el gobierno de Carlos Salinas (1988-1994), quien reconoce que solo participando



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

en las corrientes mundiales de libre comercio, el país tendría la posibilidad de alcanzar una tasa sostenida de crecimiento, aprovechando las ventajas de la globalización económica y la vecindad con una economía tan grande como la estadounidense. Además, admite expresamente que “necesitábamos más divisas y más empleo. Las exportaciones generaban las dos cosas”. Por último, señala que para pagar la deuda interna se utilizaron los ingresos obtenidos de la venta de las empresas públicas, lo cual justifica el proceso de privatización (Salinas, 2000).

Estas ideas se concretaron con el TLCAN, con el que no solo se esperaba facilitar el comercio, sino dar una señal a los inversionistas extranjeros que podrían ubicarse en México y acceder al mercado estadounidense (Pacheco, 2005), al mismo tiempo que los convencería de que las políticas tendrían continuidad y vigencia en el largo plazo independientemente del gobierno que estuviera en turno (Salinas, 2000).

No obstante, algunos autores critican el éxito de este nuevo modelo argumentando con distintas explicaciones. Heras y Gómez (2015) citan estudios que atribuyen las bajas tasas de crecimiento del periodo exportador (comparadas con las tasas que se alcanzaron durante el periodo de SI) a razones como la falta de conformación de industrias que invirtieran en sectores de alta tecnología para así sentar las bases en materia de desarrollo e investigación; a la carencia de encadenamientos productivos que hicieran a las exportaciones no solo motor de crecimiento sino de empleo; al ligamiento de las exportaciones a conglomerados nacionales, lo cual impide que la mayoría de las empresas nacionales se incluyan en la cadena de valor y la generación de empleo; al desaprovechamiento de la capacidad instalada para poder dinamizar los sectores económicos del país, y a las bajas tasas de inversión física.

Por su parte, Ros (2015) señala que un factor del lento crecimiento para la fase en cuestión fue el “mal diagnóstico de la crisis de la deuda”, ya que esta se consideró como una crisis de la estrategia de postguerra en la que el Estado impulsaba la industrialización, cuando en realidad la fuente del problema radicaba en las políticas macroeconómicas insostenibles (particularmente de política fiscal) llevadas a cabo en países con altos niveles de deuda pública externa como México. En este sentido, la



liberalización comercial se concibió como una condición suficiente para el ELG y no fue acompañada por una depreciación real del tipo de cambio. En cambio, esta liberalización estuvo aunada a otros factores negativos al crecimiento como el abandono de las políticas tecnológicas y el desmantelamiento de la intervención estatal en cuanto a desarrollo productivo. Así mismo, la liberalización financiera se emprendió de tal forma que produjo más tarde la crisis del Tequila.

Un factor importante a considerar dentro de las decisiones de política comercial es el tipo de cambio, ya que este influye en las fluctuaciones de la balanza comercial. En el marco del modelo del ELG, es necesario tener presente la condición Marshall-Lerner. Esta condición establece que el volumen de exportaciones e importaciones deberá ser suficientemente elástico con respecto al tipo de cambio real; así, la suma de las elasticidades precio de la demanda de exportaciones e importaciones deberá ser mayor que uno (Arriaga y Landa, 2016). Cumplida esta hipótesis, se puede asumir que una depreciación en el tipo de cambio real mejora la posición de la balanza comercial en el largo plazo, y, por lo tanto, aumenta la tasa de crecimiento de largo plazo de la economía.

Sin embargo, en el corto plazo los efectos podrían ser distintos. De acuerdo al proceso descrito como Curva J, la balanza comercial se ajusta ante una depreciación de la moneda de la forma siguiente: inicialmente, el saldo de la balanza comercial empeora debido al incremento de los precios internos de la importación y a que en el corto plazo la producción de bienes comerciables es rígida (en general, por las características tecnológicas del proceso productivo); a medida que las elasticidades de demanda de las exportaciones e importaciones se aproximan a sus valores de largo plazo, el saldo de la balanza comercial mejora; finalmente, supera su estado inicial al cumplirse la condición Marshall-Lerner, cuando la respuesta de las exportaciones y de las importaciones acaba siendo mayor que el efecto negativo relacionado con los precios (de Gelman y Nievas, 2005).

Entonces, los efectos inmediatos de una depreciación del tipo de cambio dependerán de las elasticidades de demanda tanto de las exportaciones como de las importaciones,



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

entendiendo que mientras menos elásticas sean respecto a los precios, más se profundizará el déficit en el corto plazo.

El proceso antes descrito atribuye su nombre a la expresión gráfica del comportamiento de las exportaciones netas en el tiempo, que presentan una trayectoria semejante a la de la letra “J”, primero hacia abajo y luego hacia arriba. A partir de esto y para concluir El análisis detallado de la evolución histórica y teórica de la Inversión Extranjera Directa (IED) en México, así como su relación con las teorías económicas clásicas y contemporáneas, sugiere diversas líneas de investigación prometedoras. La comprensión de la dinámica de la IED a lo largo del tiempo y su vinculación con las teorías del comercio internacional, como la Ventaja Absoluta de Adam Smith y la Ventaja Comparativa de David Ricardo, plantea interrogantes sobre la efectividad de estas teorías en el contexto mexicano actual.

El análisis de las teorías como el Export Led Growth (ELG) y la Teoría de Heckscher-Ohlin (H-O) ofrece una oportunidad para explorar la relación entre la especialización productiva, las exportaciones y el crecimiento económico en México. Además, la revisión de los efectos de la liberalización comercial, la apertura económica y la participación en tratados internacionales, como el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), plantea cuestionamientos sobre los beneficios reales y los posibles desafíos de estas políticas.

La investigación futura podría abordar la evaluación detallada de la convergencia salarial, la generación de economías de escala y los factores que afectan la productividad del trabajo en el contexto de la IED en México. También, sería valioso explorar críticamente la aplicación de las teorías económicas en la realidad mexicana, considerando factores específicos como la diversificación de sectores, la inclusión en cadenas de valor y la capacidad de adaptación a los cambios tecnológicos.



VI.- Formulación de la hipótesis

La investigación plantea una serie de preguntas claves respecto a la relación entre México y la Inversión Extranjera Directa (IED), las cuales formulan la hipótesis de que dicha relación es una interacción compleja y dinámica influenciada por diversos factores económicos, sociales y políticos. ¿Cómo ha afectado la dependencia sectorial histórica de México en relación con la IED, especialmente en sectores estratégicos como la manufactura y la industria automotriz? ¿En qué medida estas dependencias sectoriales han contribuido a la vulnerabilidad económica del país, y cómo la diversificación puede mitigar estos riesgos y fomentar un desarrollo más equilibrado?

Otra pregunta clave es ¿cómo las desigualdades regionales en México han influido en la relación entre la IED y el desarrollo económico sostenible, y de qué manera las inversiones se han concentrado en áreas metropolitanas, exacerbando las disparidades regionales? Además, ¿cómo las políticas gubernamentales, tanto pasadas como presentes, han impactado en la atracción y gestión efectiva de la IED en México, considerando cambios en regulaciones, incentivos fiscales y estabilidad económica?

La investigación también plantea preguntas relacionadas con las prácticas empresariales y su papel en la relación entre la IED y el desarrollo sostenible. ¿Cómo la adopción de prácticas éticas y sostenibles por parte de las empresas puede contribuir al crecimiento económico sin comprometer la equidad social y la preservación ambiental?

Además, se exploran aspectos como la transferencia tecnológica entre empresas extranjeras y locales. ¿En qué medida esta transferencia tecnológica puede catalizar el desarrollo económico sostenible en México, impulsando la innovación y mejorando la competitividad global?

Las tensiones comerciales y los acuerdos internacionales, como el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), también son objeto de análisis. ¿Cómo estas dinámicas impactan en la percepción de los inversores extranjeros y en la capacidad de México para capitalizar oportunidades de manera efectiva?



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

La investigación se adentra en cuestionamientos más amplios, como el impacto de la IED en variables socioeconómicas y la calidad de vida de la población. ¿Cómo una IED efectiva puede contribuir a la generación de empleo, mejora de salarios y condiciones laborales, así como a la provisión de servicios sociales, influyendo positivamente en el bienestar general?

Se aborda también la capacidad de México para mantener resiliencia ante crisis económicas y eventos globales. ¿Cómo la naturaleza de la relación entre México y la IED está vinculada a la capacidad del país para enfrentar crisis y cambios imprevistos?

La hipótesis finalmente plantea que la relación entre México y la Inversión Extranjera Directa (IED) es una interacción compleja y dinámica, influida por una serie de factores económicos, sociales y políticos. Esta complejidad se traduce en un impacto variable en el desarrollo económico sostenible del país. La hipótesis se fundamenta en varias premisas clave, destacando la necesidad de considerar la diversidad de sectores, las condiciones sociales y laborales, las políticas gubernamentales y la sostenibilidad ambiental para comprender plenamente los efectos de la IED en México. Es decir, la investigación propone que la relación entre México y la IED es un fenómeno multidimensional que requiere una evaluación integral, y busca responder a estas preguntas para aportar conocimientos significativos que orienten políticas y estrategias para optimizar el impacto positivo de la IED en el desarrollo económico sostenible de México.

En este sentido la unidad de análisis en este párrafo es la "Inversión Extranjera Directa (IED) en México". La investigación se centra en analizar diversos aspectos relacionados con la IED para comprender su dinámica en el país. Para este motivo, las variables que se utilizarán serán las siguientes:

- **Tamaño de la IED.** La cantidad de recursos financieros invertidos por actores extranjeros en México se convierte en una variable clave. El análisis desglosará estos montos a lo largo de diferentes periodos, lo que permitirá identificar tendencias a lo largo del tiempo.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

- Sectores Económicos. La distribución de la IED entre diversos sectores económicos es otra variable importante. Examinar cómo se distribuyen los recursos en áreas específicas de la economía mexicana ofrecerá una comprensión detallada de las preferencias de inversión extranjera.
- Países Participantes. Identificar los principales países que participan en la IED en México es una variable que destaca la procedencia de los inversionistas. Analizar patrones y cambios a lo largo del tiempo proporcionará información sobre la evolución de las relaciones comerciales.
- Distribución Sectorial. Explorar la distribución sectorial de la inversión extranjera permitirá comprender qué áreas específicas de la economía mexicana son más atractivas para la inversión foránea. Esto revelará patrones de inversión y áreas de enfoque estratégico.

El análisis detallado de estas variables tiene como objetivo proporcionar una visión holística de la dinámica de la IED en México. Esto permitirá identificar oportunidades, desafíos y contribuirá a una toma de decisiones informada en los ámbitos económico y político del país. En resumen, la investigación busca comprender la magnitud, distribución y evolución de la IED para informar estrategias y políticas.



VII.- Pruebas empíricas o cualitativas de la hipótesis: Desarrollo de la investigación:

La Inversión Extranjera Directa (IED) en México se puede medir y evaluar a través de diversos indicadores que proporcionan una visión integral de la entrada y el impacto de los flujos de capital extranjero en la economía mexicana. Por ello, a través del siguiente análisis, evaluaremos como es que ha sido el impacto de la inversión extranjera directa en México, a razón de indicadores como son el tipo de inversión extranjera, los principales países que invierten en México, cuales son los sectores y las entidades que más han captado este tipo de inversiones.

En este sentido, como se puede apreciar en la **Gráfica 1**, en México desde el año 2006 hasta el tercer trimestre de 2023, se desglosa por tipo de inversión extranjera (Nuevas inversiones, Reinversión de utilidades y Cuentas entre compañía). En este sentido se puede observar que existe un crecimiento Sostenido (2006-2013), pues durante el periodo de 2006 a 2013, se observa un crecimiento sostenido en la IED total, alcanzando un pico en 2013 con 48,354.40 millones de dólares. Este aumento significativo puede atribuirse a un aumento tanto en nuevas inversiones como en reinversión de utilidades.

Las tres categorías de inversión extranjera (Nuevas inversiones, Reinversión de utilidades y Cuentas entre compañía) presentan variaciones a lo largo de los años. En algunos periodos, una categoría puede dominar, mientras que en otros periodos hay un equilibrio más uniforme entre las tres. Después del pico en 2013, se observa un descenso en 2014, seguido de una fase de recuperación en 2015 y 2016. El descenso en 2014 puede ser atribuido principalmente a la disminución en la categoría de nuevas inversiones. Además, se pueden destacar las siguientes generalidades:

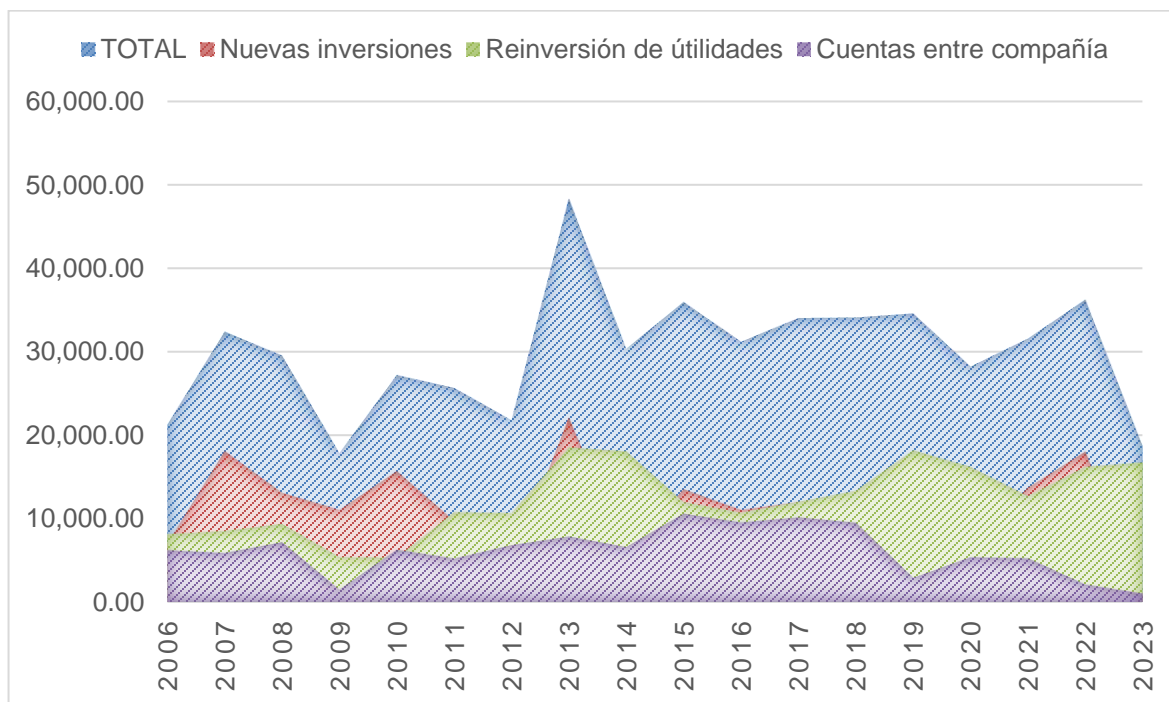
- Se observa un crecimiento significativo en nuevas inversiones en 2007 y 2013.
- Existen años con disminuciones notables, como 2010 y 2020.
- La reinversión de utilidades es una parte sustancial de la IED, mostrando crecimiento constante hasta 2013.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

- La reinversión de utilidades es menos volátil que las nuevas inversiones, contribuyendo a la estabilidad general de la IED.
- Hasta el tercer trimestre de 2023, se observa un crecimiento en comparación con el mismo periodo en años anteriores. Sin embargo, se requerirán datos adicionales para evaluar completamente la tendencia del año en curso.

Gráfica 1. Inversión Extranjera Directa en México por tipo de Inversión (Millones de dólares, 2006 - 2023)



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía (2023)

Posteriormente y como se puede observar en la **Gráfica 2**, se observa en el sector Agropecuario, que existe un crecimiento constante en la IED, pasando de 180.90 millones de dólares en 2020 a 314.70 millones en 2022. Este incremento puede indicar un interés sostenido de los inversores extranjeros en el sector agropecuario mexicano.

En el sector Industrial a pesar de una disminución en 2022, el sector industrial mantiene una IED significativa, indicando un interés continuo en la manufactura y actividades relacionadas. Para el sector Minero la IED en minería experimenta fluctuaciones, con un



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

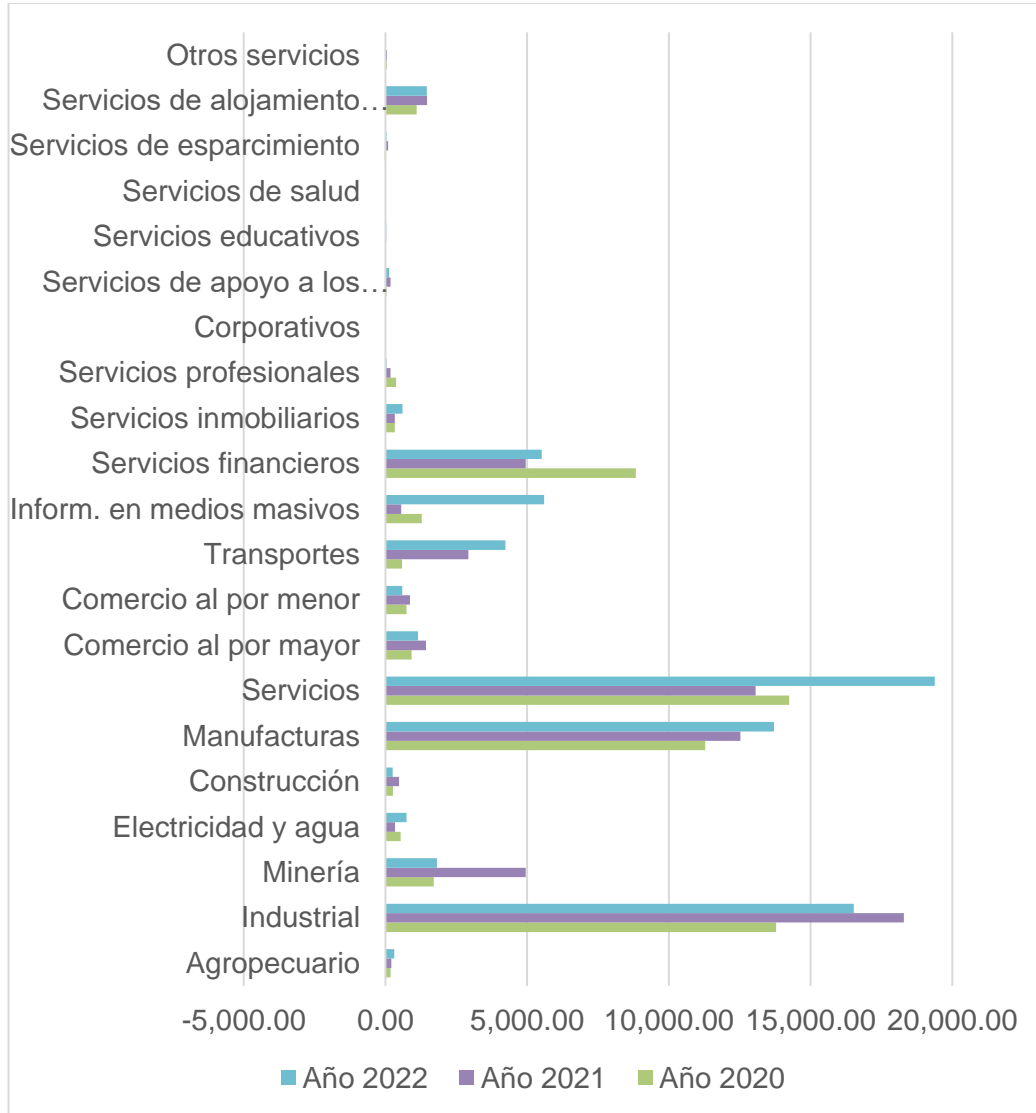
pico en 2021. La disminución en 2022 podría deberse a diversos factores, como la volatilidad de los precios de los minerales; en tanto al subsector eléctrico y de agua tras una disminución en 2021, se observa un aumento en 2022. Este incremento puede relacionarse con inversiones en infraestructuras energéticas y de suministro de agua; para el sector de la construcción aunque hay variaciones, el sector de construcción muestra una inversión extranjera relativamente estable. La disminución en 2022 podría requerir una evaluación más detallada.

El sector manufacturero experimenta un crecimiento constante, indicando un interés continuo en la manufactura en México; el sector de servicios es notable por su IED significativa, con un crecimiento constante de 2020 a 2022. Destacan los servicios financieros y de informática en medios masivos; en el comercio tanto al por mayor como al por menor, muestran variaciones, siendo el comercio al por mayor más estable. La caída en 2022 podría requerir una evaluación más profunda; en el sector de los transportes se observa un crecimiento significativo en la IED en transportes, indicando posiblemente inversiones en infraestructuras y logística.

La IED en México es diversa, abarcando varios sectores económicos. Sectores como servicios, manufacturas y agropecuario son áreas de interés continuo. La disminución en algunos subsectores en 2022 podría deberse a factores económicos o globales y requerir un análisis adicional. La IED en tecnología y medios masivos ha experimentado un aumento significativo en 2022, reflejando posiblemente la digitalización y la expansión de plataformas de medios.

Y aunque este análisis proporciona una visión general de las tendencias en la IED por subsectores en México, pero es importante considerar factores adicionales y realizar un análisis más detallado para comprender completamente los impulsores de estas tendencias.

Gráfica 2. Inversión Extranjera Directa en México de acuerdo con el subsector económico (Millones de dólares, 2020 – 2022)



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía (2023)

En la **Gráfica 3**, se puede observar el nivel de inversión extranjera directa acumulada en México por subsector de la economía, desde el año 2006 al año 2023. En este sentido se destaca que la Inversión Extranjera Directa (IED) en México entre 2006 y 2023 ha sido liderada de manera destacada por el Sector Industrial, acumulando un total de 339,893.50 millones de dólares. Este sector abarca actividades diversificadas, incluyendo manufacturas y construcción, lo que subraya su fortaleza y la confianza



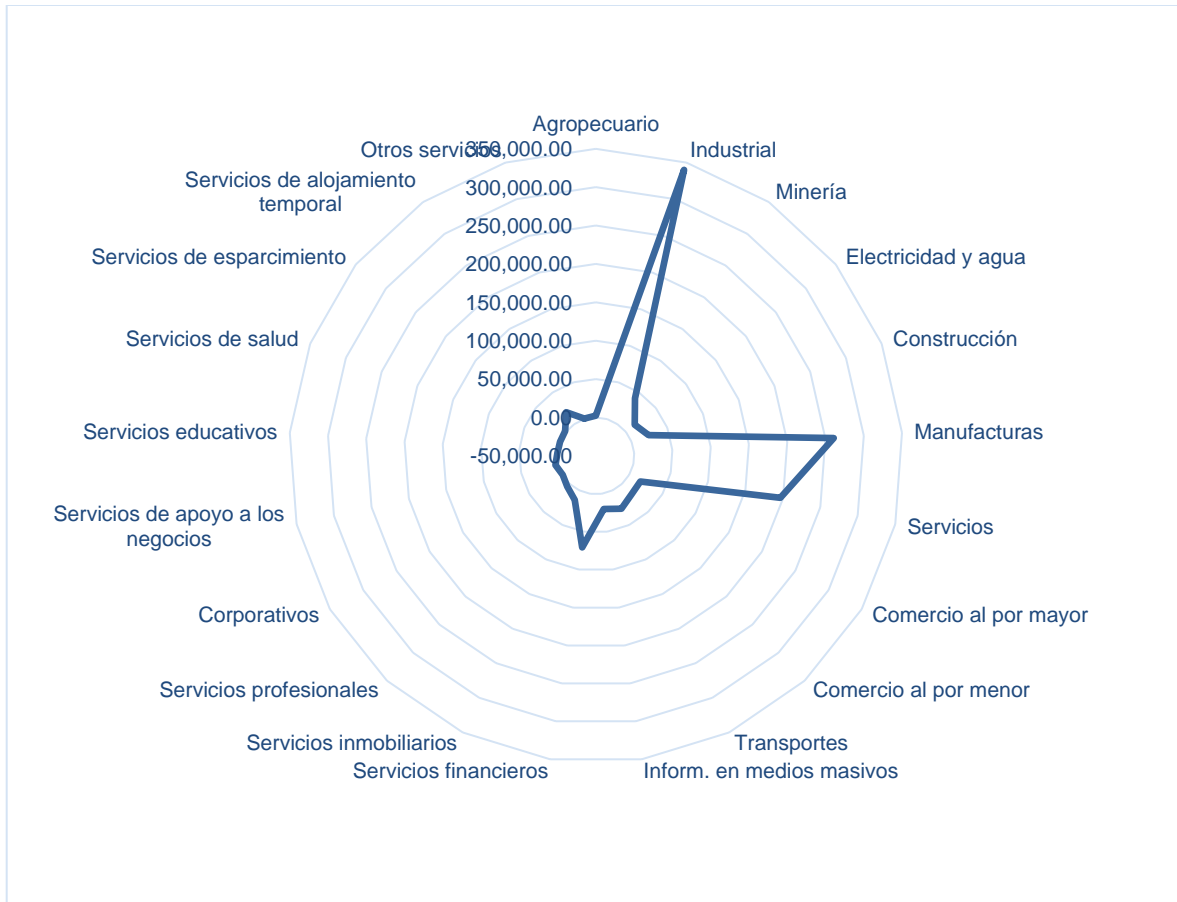
PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

sostenida de los inversores extranjeros. Las Manufacturas, con una inversión acumulada de 260,840.00 millones de dólares, desempeñan un papel crucial en esta tendencia, indicando la importancia continua de la producción y la capacidad manufacturera en México, siendo un sector atractivo para los inversores extranjeros en términos de estabilidad.

Los Servicios Financieros también han sido significativos en la IED acumulada, totalizando 70,733.90 millones de dólares, destacando la relevancia del sector financiero en la economía mexicana y la confianza en sus instituciones. Además, el sector Servicios, con una inversión acumulada de 196,573.00 millones de dólares, abarcando actividades diversas como servicios profesionales y de apoyo a negocios, refleja el reconocimiento de la diversidad y el potencial en este sector en México.

En este sentido, los datos revelan un interés diverso en otros sectores también, como Transportes, Información en Medios Masivos, Servicios de Alojamiento Temporal, Minería, Electricidad y Agua, mostrando una atención particular hacia la infraestructura logística, tecnología, turismo y recursos naturales. No obstante, la cifra negativa en el sector Corporativos sugiere una desinversión en actividades corporativas. En conjunto, estos datos ilustran una IED robusta y diversificada que destaca la posición atractiva de México en diversos sectores económicos.

Gráfica 3. Inversión Extranjera Directa acumulada (2006-2023) de acuerdo con el subsector económico (Millones de dólares)



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía (2023)

En la **Gráfica 4**, se puede observar a los países que cuentan con una mayor inversión en México. En este sentido se puede apreciar que para el año 2022, en México la Inversión Extranjera Directa (IED) en México durante el año 2022 revela una serie de tendencias y dinámicas económicas que impactan la relación del país con distintas naciones. Estados Unidos destaca como el principal inversor, consolidando su posición con un aumento significativo respecto al año anterior. Esta robusta relación económica refleja la confianza sostenida de los inversores estadounidenses en el mercado mexicano, evidenciando la profunda integración de ambas economías.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

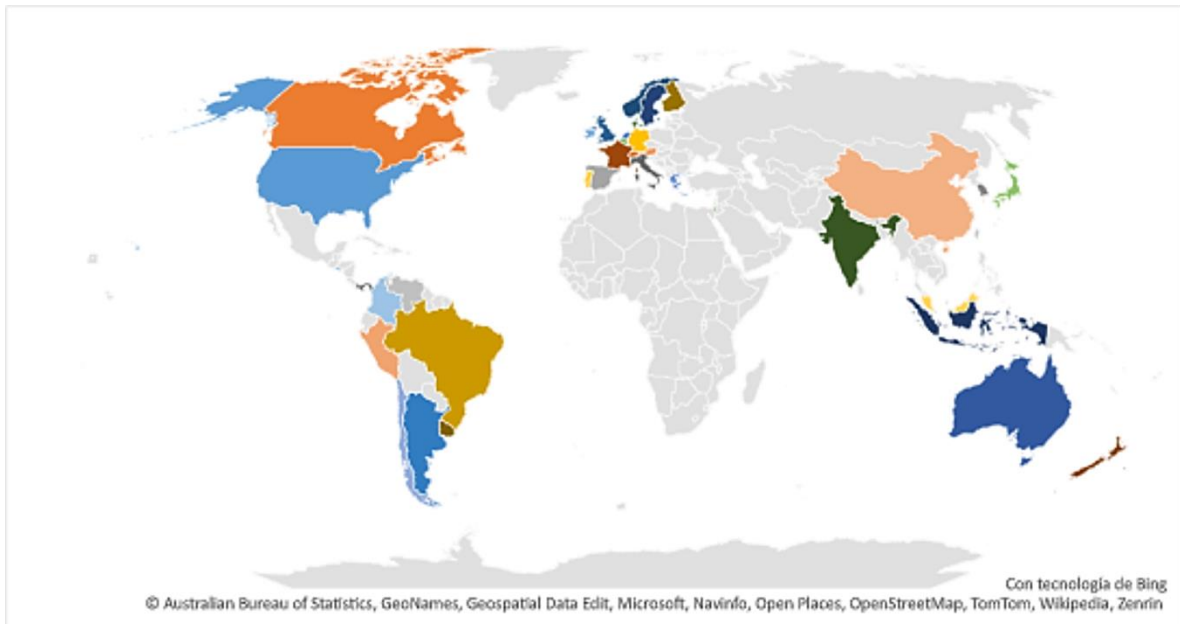
Canadá, por su parte, experimentó un aumento en la inversión, subrayando la importancia de la relación comercial entre ambos países. La cercanía geográfica y los acuerdos comerciales contribuyen a un flujo constante de inversión canadiense hacia México. España mantiene una inversión estable, indicando la continuidad del interés español en el mercado mexicano, respaldado por fuertes lazos históricos y culturales.

Entre los países europeos, Alemania se destaca con una inversión modesta pero significativa, reflejando la participación activa de la potencia europea en el panorama económico mexicano. Sin embargo, Países Bajos muestra una disminución en la inversión, lo que requiere un análisis adicional para comprender las razones detrás de este cambio negativo.

El Reino Unido experimenta un aumento notable en la inversión, posiblemente impulsado por la dinámica post-Brexit y la búsqueda de mercados alternativos. Este incremento refleja la capacidad de México para atraer inversión incluso en momentos de cambios significativos en la escena global. Otros países, como Japón, Argentina, China y Corea, también muestran aumentos considerables en la inversión, subrayando la diversidad de socios comerciales interesados en el mercado mexicano.

A pesar de estas tendencias positivas, algunas naciones, como los Países Bajos y Dinamarca, registran disminuciones en la inversión, lo que demanda un análisis más profundo para identificar las razones detrás de estos cambios negativos. En conjunto, el análisis de la IED en México por países proporciona una visión integral de la dinámica económica internacional y destaca la importancia de comprender las tendencias y factores que impulsan estas variaciones para informar estrategias económicas y comerciales futuras.

Gráfica 4. Mapa de países que en 2022 tuvieron Inversión Directa en México



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía.

Por su parte en la Gráfica 5, se observa el mapa la inversión extranjera acumulada en las entidades federativas de México entre 2006 y 2023 destaca diversos aspectos relevantes para comprender la dinámica económica del país. En primer lugar, la Ciudad de México se posiciona como el epicentro de la inversión extranjera, con un monto significativo de 113,424.20 millones de pesos, subrayando su papel fundamental como centro financiero y económico con infraestructura sólida y un mercado laboral diversificado.

Las entidades industrializadas, como Nuevo León y Estado de México, ocupan el segundo y tercer lugar, respectivamente, indicando que la inversión extranjera tiende a dirigirse hacia regiones con una fuerte presencia en el sector industrial y manufacturero. Este patrón se refuerza con la destacada participación de estados del norte del país, como Jalisco, Chihuahua y Baja California, que demuestran cifras importantes, probablemente relacionadas con su proximidad a la frontera con Estados Unidos y su relevancia en sectores como la manufactura y exportación.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Entidades en crecimiento como Querétaro, San Luis Potosí y Puebla registran montos considerables, evidenciando su participación activa en la atracción de inversión extranjera. Este fenómeno sugiere que el crecimiento económico sostenido y la creación de clusters industriales han hecho estas regiones atractivas para inversores globales.

La diversificación geográfica de la inversión extranjera revela que los inversores buscan oportunidades en diversas áreas del país. A pesar de esto, algunas entidades, como Chiapas, Colima y Campeche, enfrentan retos con inversiones relativamente bajas, lo que podría deberse a necesidades específicas como infraestructura adicional, incentivos fiscales o estrategias de promoción para atraer inversiones.

El turismo se destaca como un motor de inversión en lugares como Quintana Roo, hogar de destinos turísticos como Cancún, atrayendo inversiones significativas. Esto subraya la importancia del sector turístico como una fuente clave de inversión extranjera en determinadas entidades.

Finalmente, las entidades con flujos modestos, como Zacatecas, Nayarit y Yucatán, presentan oportunidades para el desarrollo económico regional. Un análisis detallado de sus fortalezas y debilidades específicas puede proporcionar ideas cruciales para atraer inversiones adicionales. En resumen, este análisis brinda una visión integral de la inversión extranjera en México, identificando patrones y oportunidades que pueden impulsar el crecimiento económico en todo el país.

Gráfica 5. Estados de México con mayor nivel de Inversión Extranjera Directa acumulada (Millones de dólares, 2006 – 2023)



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía (2023)

En este sentido es imperante, mencionar que gracias al análisis, se ha podido confirmar que la relación de México con la IED, es una relación que ha llevado una serie de políticas que han favorecido la llegada de varios países a México para invertir. También se puede observar que históricamente han existido sectores en dónde ha llegado más inversión y eso polariza el desarrollo económico de México. Gracias a este análisis, se puede observar que de acuerdo con la hipótesis, la relación de México, ha llevado a ser conflictuada y no ha tenido una dirección concreta.



VIII.- Conclusiones

La investigación exhaustiva sobre la Inversión Extranjera Directa (IED) en México ha proporcionado una panorámica detallada de la compleja relación entre el país y los flujos de capital extranjero. Este análisis integral permite extraer conclusiones fundamentales que abordan tanto los desafíos inherentes como las oportunidades que ofrece la IED para el desarrollo económico y social de México.

La historia de la IED en México ha estado marcada por desafíos significativos, desde la nacionalización de sectores estratégicos hasta la dependencia sectorial y la vulnerabilidad económica ante eventos globales. Estos desafíos históricos han influido en la percepción y gestión de la IED en el país. A nivel contemporáneo, la investigación ha identificado problemas actuales, como la desigualdad regional, la falta de transferencia tecnológica y los desafíos ambientales y sociales.

A pesar de los desafíos, la IED ha contribuido sustancialmente al desarrollo económico de México. La generación de empleo, el crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) y la modernización de sectores clave, como la manufactura y la tecnología, destacan como impactos positivos. Estos aspectos señalan la importancia de la IED como motor para el crecimiento económico y la mejora de la competitividad global de México.

El análisis detallado ha revelado cómo la IED ha influido en la competitividad de México a nivel internacional. La entrada de inversiones extranjeras ha posicionado al país como un actor clave en sectores estratégicos, aunque también ha expuesto la necesidad de diversificar la economía para reducir la dependencia sectorial y aumentar la resiliencia ante cambios en el entorno global.

Los desafíos sociales y ambientales asociados con la IED han sido identificados claramente en la investigación. La desigualdad regional, las condiciones laborales, los problemas ambientales y la falta de transferencia tecnológica han planteado interrogantes sobre la sostenibilidad y la responsabilidad empresarial. Estos desafíos



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

requieren una atención cuidadosa para asegurar que la IED contribuya de manera equitativa y sostenible al desarrollo de México.

La investigación ha destacado el papel crucial de las políticas gubernamentales en la gestión de la IED. Cambios en las regulaciones y políticas fiscales pueden influir en la percepción de los inversores extranjeros y afectar la estabilidad del entorno de negocios. Se ha subrayado la importancia de políticas claras y consistentes que fomenten la inversión sostenible y equitativa.

La conclusión también resalta la necesidad de una mayor responsabilidad empresarial por parte de las compañías extranjeras. La adopción de prácticas éticas, condiciones laborales justas y un compromiso con la sostenibilidad son aspectos fundamentales para garantizar que la IED contribuya positivamente a la sociedad mexicana y al medio ambiente.

La investigación ha evidenciado la importancia de que México se adapte a un entorno económico global cambiante. La volatilidad de los flujos de inversión, las tensiones comerciales y eventos como la pandemia de COVID-19 subrayan la necesidad de estrategias flexibles y resistentes que permitan al país enfrentar desafíos emergentes y aprovechar nuevas oportunidades.

A pesar de los desafíos, la investigación ofrece perspectivas optimistas para el futuro de la IED en México. La implementación del T-MEC (Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá) y la atención a la diversificación económica y la sostenibilidad señalan un camino hacia una IED más equitativa y beneficiosa para el país.

Basándose en los hallazgos de la investigación, se formulan recomendaciones y estrategias clave para fortalecer la relación entre México y la IED. Estas pueden incluir la implementación de políticas que fomenten la diversificación, la promoción de la innovación y el desarrollo tecnológico local, así como la adopción de medidas para abordar los desafíos sociales y ambientales.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Finalmente, la investigación se presenta como una contribución valiosa al conocimiento académico y a la toma de decisiones informada. Los resultados y conclusiones ofrecen un marco sólido para comprender los matices de la relación entre México y la IED, permitiendo a los formuladores de políticas, académicos y empresarios tomar decisiones más informadas para impulsar un desarrollo económico sostenible y equitativo.

La investigación sobre la IED en México proporciona una visión profunda y equilibrada de una relación compleja. Aunque se enfrentan desafíos, los beneficios económicos y la posibilidad de mejorar la relación a través de políticas estratégicas y prácticas empresariales responsables ofrecen un horizonte prometedor. El estudio de la IED en México no solo es esencial para entender el pasado y el presente, sino que también orienta hacia un futuro donde la inversión extranjera puede ser un catalizador para un desarrollo sostenible, inclusivo y competitivo en México.



Posibles soluciones

La identificación de problemáticas en la relación entre México y la Inversión Extranjera Directa (IED) es un paso esencial, pero es igualmente importante proponer soluciones estratégicas que aborden estos desafíos. Aquí se presentan posibles soluciones para las problemáticas identificadas:

Diversificación de la Economía: Fomentar la diversificación de la economía mexicana, reduciendo la dependencia sectorial. Esto puede lograrse mediante la identificación y promoción de nuevos sectores estratégicos, como la tecnología, la energía renovable y la biotecnología. La diversificación económica no solo disminuirá la vulnerabilidad ante fluctuaciones en sectores específicos, sino que también abrirá oportunidades para la creación de empleo y el desarrollo de capacidades tecnológicas.

Desarrollo Regional Equitativo: Implementar políticas que fomenten un desarrollo regional más equitativo. Esto podría incluir incentivos fiscales para inversiones en áreas menos desarrolladas, promoviendo la infraestructura y el acceso a la educación en estas regiones. Reducir las disparidades regionales no solo mejorará la equidad social, sino que también contribuirá a un crecimiento económico más balanceado y sostenible.

Fortalecimiento de Políticas Gubernamentales: Establecer políticas gubernamentales claras y estables que brinden certeza a los inversores extranjeros. Además, garantizar la transparencia en los procesos regulatorios y fiscales. La confianza de los inversores extranjeros se fortalecerá si perciben un entorno regulatorio estable y predecible, lo que a su vez puede impulsar un mayor flujo de IED.

Promoción de Prácticas Empresariales Responsables: Establecer estándares éticos y ambientales para las empresas extranjeras que operan en México. Implementar medidas de monitoreo y cumplimiento para garantizar el respeto de estas prácticas. La promoción de prácticas empresariales responsables no solo mejora la reputación de México como destino para la IED, sino que también contribuye positivamente a aspectos sociales y ambientales.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Mejora de Condiciones Laborales: Fortalecer las regulaciones laborales y garantizar que las condiciones laborales sean justas y seguras para los trabajadores. Fomentar la participación y consulta de los empleados en decisiones empresariales importantes. Mejorar las condiciones laborales no solo contribuirá al bienestar de los trabajadores, sino que también fortalecerá la imagen de México como un destino respetuoso de los derechos laborales.

Estímulo a la Transferencia Tecnológica: Establecer incentivos para la transferencia de tecnología entre empresas extranjeras y locales. Promover la colaboración entre instituciones educativas y empresas para fomentar el desarrollo de capacidades tecnológicas locales. La transferencia tecnológica no solo impulsará la innovación local, sino que también aumentará la competitividad de México en la economía global.

Impulso a Prácticas Sostenibles: Establecer normativas más estrictas en materia ambiental y promover la adopción de prácticas empresariales sostenibles. Incentivar la inversión en tecnologías verdes y proyectos amigables con el medio ambiente. La promoción de prácticas sostenibles contribuirá a la preservación del entorno natural y generará una imagen positiva de México en términos de responsabilidad ambiental.

Participación Activa en Organismos Internacionales: Participar activamente en organismos internacionales para abordar cuestiones globales que afectan la IED, como las tensiones comerciales. Buscar alianzas estratégicas que fortalezcan la posición de México en el escenario económico mundial. La participación activa en organismos internacionales permitirá a México influir en la formulación de políticas globales y adaptarse eficientemente a cambios en el entorno internacional.

Implementación de Estrategias de Crisis: Desarrollar estrategias de contingencia para hacer frente a crisis económicas y eventos inesperados. Establecer fondos de reserva y planes de respuesta ágiles para mitigar los impactos negativos en la IED. La implementación de estrategias de crisis proporcionará estabilidad y confianza a los inversores extranjeros en momentos de incertidumbre económica.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Fortalecimiento de la Cooperación Regional: Fortalecer la cooperación regional con socios comerciales y vecinos. La colaboración en proyectos de infraestructura y desarrollo económico puede generar beneficios mutuos y aumentar la atraktividad de la región. La cooperación regional puede facilitar la integración económica, crear un entorno más estable y atractivo para la IED y mejorar la posición de México en la economía global.

Estas soluciones estratégicas representan pasos concretos para abordar las problemáticas identificadas en la relación entre México y la IED. La implementación efectiva de estas acciones requerirá la colaboración entre el sector público, el sector privado y la sociedad civil, con el objetivo de construir una relación más sólida y beneficiosa para todas las partes involucradas.



IX.- Bibliografía

- Tavares, María Da Conceição. “De la sustitución de importaciones al capitalismo financiero”. Fondo de cultura económica. México. 1980, 240 PP
- Núñez Zúñiga, Rafael. “La economía mexicana, De la sustitución de importaciones a la promoción de exportaciones”. Ed. Trillas, México, 2014, 248 P.
- Dussel Peters, E. (2000). La inversión extranjera en México. CEPAL.
- Sosa Barajas, Sergio Walter. “La sustitución de importaciones en el crecimiento económico de México”. Desarrollo Gráfico Editorial. México. 218PP.
- Ayza, Juan. “América Latina: Integración económica y sustitución de importaciones”. Fondo de cultura económica, 1975, México, 232 PP
- García-Bedoy, Humberto “Neoliberalismo en México: características, límites y consecuencias” Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Occidente. 1992
- Tello Carlos “La economía política de las finanzas públicas: México 1917 – 2014” Editorial UNAM. Facultad de Economía. 2015
- James Petras, Veltmeyer Henry. “Un sistema en crisis: la dinámica del capitalismo de libre mercado” grupo editorial Lumen. 2003
- Olechko, D. F. (2004). Inversión extranjera y productividad en México. Investigación económica, 147-173.
- Cuenca, S. Q. (2003). Competitividad e inversión extranjera directa en México. Análisis Económico, 18(37), 241-256.
- José Silvestre Mendez. “Neoliberalismo en México: ¿Éxito o fracaso?” Economía Informa. Facultad de Economía. 2012
- John d. Donahue. “La decisión de privatizar” Editorial PAIDOS 1991. Argentina. 366 páginas.
- Rolando Cordera Campos “La Globalización De México: Opciones Y Contradicciones” Universidad Nacional Autónoma de México. 2008.