



**PARTIDO ACCIÓN NACIONAL**

# **“Los tratados internacionales y sus aportaciones para México”**

**Lic. Carlos Alberto Flores Quiroz.**

**Julio 2024**



## Contenido

I.- Introducción .....	3
Problemática Abordada.....	6
II.- Justificación de la realización de la investigación.	9
III.- Planteamiento y delimitación del problema .....	13
IV.- Objetivo .....	18
V.- Marco teórico .....	21
VI.- Formulación de la hipótesis .....	27
VII.- Pruebas empíricas o cualitativas de la hipótesis: Desarrollo de la investigación: .....	31
VIII.- Conclusiones .....	48
Posibles soluciones.....	51
IX.- Bibliografía.....	53



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

## I.- Introducción

La globalización y la apertura comercial han transformado significativamente las economías de numerosos países, y México no ha sido una excepción. Desde la firma de tratados internacionales como el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) en 1994, México ha experimentado una integración creciente en los mercados globales. Este fenómeno ha llevado a un aumento en el comercio internacional, tanto en exportaciones como en importaciones, y ha facilitado la atracción de inversión extranjera directa (IED). Estos tratados han sido promovidos como mecanismos para impulsar el crecimiento económico, generar empleo y mejorar la competitividad del país en el mercado global.

A pesar de estos beneficios prometidos, la apertura comercial también ha presentado desafíos significativos. Uno de los problemas más notables es la falta de un impacto equitativo en los ingresos y condiciones laborales. Mientras que sectores específicos han visto un crecimiento en la creación de empleo y en la inversión, otros han enfrentado estancamiento o pérdida de empleo, lo que ha contribuido a una creciente desigualdad económica y social. La falta de políticas públicas complementarias adecuadas para abordar estos efectos desiguales ha exacerbado las disparidades.

En este contexto, es esencial evaluar cómo los tratados internacionales han influido en el desempeño económico de México. La investigación busca comprender los aspectos positivos y negativos de estos acuerdos y cómo han afectado el crecimiento económico, los salarios y la distribución de los beneficios entre diferentes sectores de la población. Analizar la relación entre los tratados y sus efectos en la economía mexicana permitirá identificar áreas de éxito y de oportunidad para mejorar la implementación de futuros acuerdos.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Además, la investigación abordará cómo la inversión extranjera directa y el empleo en la industria de exportación han respondido a estos tratados. Mientras que el incremento en la inversión y el empleo en ciertos sectores puede ser visto como un indicador positivo, es crucial entender cómo estos cambios se han traducido en beneficios reales para la mayoría de los ciudadanos y cómo han afectado a las condiciones laborales en general. Este enfoque permitirá una evaluación más completa de la efectividad de los tratados en lograr un desarrollo económico inclusivo.

En este sentido, el objetivo principal de la investigación es identificar las razones por las cuales los tratados internacionales han sido favorables para México, evaluando tanto sus beneficios como sus desafíos. Para lograr esto, se busca analizar cómo estos acuerdos han impactado el crecimiento económico, el empleo, y los salarios en el país. Además, se pretende examinar la efectividad de las políticas públicas complementarias que se han implementado para maximizar los beneficios de los tratados y proponer recomendaciones para mejorar su impacto en el desarrollo nacional.

Las preguntas de investigación planteadas para alcanzar este objetivo son: ¿Cómo han influido los tratados internacionales en el crecimiento económico, el empleo y los salarios en México? ¿Qué sectores económicos han sido más beneficiados y cuáles han sido más afectados por estos tratados? ¿Cuál ha sido el papel de las políticas públicas complementarias en la implementación de estos tratados? ¿Qué ajustes pueden realizarse para mejorar la efectividad de los tratados internacionales en beneficio del desarrollo nacional? Estas preguntas guiarán el análisis de datos y la evaluación de los efectos de los tratados en la economía mexicana.

La investigación está organizada en varias secciones que abordan de manera integral el impacto de los tratados internacionales en México. Comienza con una introducción que contextualiza el fenómeno de la apertura comercial y su relevancia para la economía mexicana. A continuación, se



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

presentan los objetivos de la investigación y las preguntas planteadas, seguidos de un análisis detallado de los datos históricos y actuales relacionados con el crecimiento económico, el empleo, y la inversión. Se incluye una evaluación de la efectividad de las políticas públicas complementarias y se concluye con recomendaciones para mejorar la implementación de los tratados internacionales. Esta estructura permite una evaluación exhaustiva y organizada del impacto de los tratados.

Se utilizó el método cuantitativo para el desarrollo de la investigación debido a su capacidad para proporcionar datos precisos y objetivos sobre el impacto de los tratados internacionales en variables económicas clave. El enfoque cuantitativo permite analizar grandes volúmenes de datos, como cifras de inversión extranjera directa, empleo en la industria de exportación y comparaciones salariales, de manera sistemática y rigurosa. Esta metodología es particularmente útil para identificar patrones y tendencias a lo largo del tiempo, lo que facilita la evaluación del impacto de los tratados en el crecimiento económico y las condiciones laborales. Además, los datos cuantitativos proporcionan una base sólida para formular recomendaciones basadas en evidencia y para responder a las preguntas de investigación de manera objetiva.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

## Problemática Abordada

México ha sido un participante activo en la arena de los tratados internacionales, particularmente aquellos que fomentan la apertura comercial. Desde su adhesión al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) en 1986, y posteriormente la firma del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) en 1994, México ha promovido la liberalización de su economía como una vía para el desarrollo económico. Estos acuerdos han sido presentados como mecanismos clave para atraer inversión extranjera, aumentar las exportaciones, y en última instancia, mejorar el bienestar de la población mexicana. Sin embargo, a pesar de los beneficios aparentes, la realidad es que la apertura comercial ha tenido implicaciones complejas, muchas veces negativas, para la estructura económica y social del país (Tello, 2014).

La problemática central que aborda esta investigación es que, si bien los tratados internacionales han facilitado la integración de México en la economía global, no han garantizado un crecimiento económico equitativo ni un desarrollo social sostenido. La apertura comercial, en muchos casos, se ha implementado sin un enfoque integral que considere las implicaciones sociales y económicas internas. Como resultado, México ha experimentado un bajo crecimiento económico, un débil aumento en los salarios, y una exacerbación de las desigualdades sociales.

Uno de los aspectos más críticos de esta problemática es la evolución del mercado laboral mexicano. A pesar de la promesa de que la integración en el comercio global traería consigo mejores empleos y salarios, la realidad ha sido bastante distinta. Desde la implementación de tratados como el TLCAN, la calidad de los empleos en México no ha mejorado de manera significativa. Al contrario, se ha observado una precarización del trabajo, con un aumento de empleos informales y un estancamiento en los salarios reales. Esto es



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

especialmente preocupante en sectores que deberían haberse beneficiado de la apertura comercial, como el manufacturero y el agrícola, donde la competencia internacional ha puesto presión a la baja en los salarios y ha reducido el poder de negociación de los trabajadores.

El bajo crecimiento económico es otro punto central de la problemática. Aunque la teoría económica sugiere que la apertura comercial debería impulsar el crecimiento al incrementar la eficiencia y la competitividad, México ha experimentado un crecimiento económico modesto en las últimas décadas. De hecho, el país ha tenido un desempeño económico inferior en comparación con otras economías emergentes que han seguido estrategias de desarrollo diferentes, que combinan la apertura comercial con políticas industriales y de innovación más robustas. Esto sugiere que la apertura comercial por sí sola no es suficiente para garantizar un crecimiento sostenido, y que se requieren políticas complementarias para fomentar el desarrollo industrial y tecnológico del país.

Además, los tratados internacionales han tendido a favorecer a ciertos sectores de la economía mexicana, principalmente aquellos orientados a la exportación, mientras que otros sectores, como el agrícola y las pequeñas y medianas empresas (PYMES), han sido marginados. Esto ha contribuido a la concentración de la riqueza y a la disparidad económica regional. Las zonas urbanas y estados del norte, que están más integrados en la economía global, han tendido a beneficiarse más de los tratados, mientras que las regiones rurales y el sur de México han quedado rezagadas. Esta desigualdad regional ha exacerbado la migración interna y ha generado tensiones sociales, alimentando un ciclo de pobreza y exclusión en las áreas menos favorecidas.

Un aspecto adicional a considerar es que la dependencia de México en sus socios comerciales, particularmente Estados Unidos, ha creado vulnerabilidades significativas. La firma de tratados como el TLCAN ha



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

estrechado los lazos económicos con Estados Unidos, pero también ha hecho a México más susceptible a las fluctuaciones económicas y políticas en ese país. Esto se evidenció durante la renegociación del TLCAN bajo la administración de Donald Trump, que reveló la dependencia de México en el acceso preferencial al mercado estadounidense y las limitaciones de su autonomía económica.

Finalmente, es crucial destacar que la apertura comercial no ha venido acompañada de un fortalecimiento adecuado de las instituciones mexicanas, ni de políticas sociales que mitiguen sus efectos adversos. La falta de políticas públicas efectivas para redistribuir los beneficios del comercio y proteger a los sectores más vulnerables ha contribuido a que los beneficios de los tratados internacionales no se distribuyan de manera equitativa. La débil implementación de reformas estructurales, la corrupción y la limitada capacidad del Estado para regular y supervisar los efectos de la apertura comercial han perpetuado una economía que favorece a las élites económicas, mientras que una gran parte de la población sigue enfrentando pobreza y falta de oportunidades.

En resumen, aunque los tratados internacionales han abierto nuevas oportunidades para México en el escenario global, la falta de un enfoque integral que considere tanto las implicaciones económicas como sociales ha resultado en un mal desempeño en términos de crecimiento económico, salarios, y equidad social. Esta investigación busca explorar estas dinámicas, analizando cómo los tratados internacionales han contribuido a estas problemáticas y qué lecciones pueden extraerse para futuras negociaciones y políticas de desarrollo.





# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

## II.- Justificación de la realización de la investigación.

La realización de esta investigación es crucial para comprender las dinámicas y consecuencias de los tratados internacionales en México, especialmente en el contexto de la apertura comercial. A lo largo de las últimas décadas, México ha firmado numerosos acuerdos que han buscado integrar al país en la economía global, bajo la premisa de que esto generaría crecimiento económico, mejores empleos y mayor bienestar para su población. Sin embargo, los resultados han sido mixtos, y en algunos casos, claramente insatisfactorios.

La importancia de esta investigación radica en su capacidad para desentrañar las causas de los problemas económicos y sociales que han surgido a partir de esta apertura comercial. A pesar de los avances en la modernización de la economía mexicana, el bajo crecimiento económico, los salarios estancados y la persistente desigualdad social sugieren que algo ha fallado en la implementación de estos acuerdos. Identificar estos fallos es esencial para proponer soluciones que permitan a México aprovechar mejor los beneficios del comercio internacional.

Además, esta investigación es relevante porque ofrece una perspectiva crítica y necesaria sobre el diseño y la implementación de políticas públicas en el marco de los tratados internacionales. Es fundamental cuestionar y analizar si las políticas complementarias, como la protección social, el fortalecimiento institucional y las políticas de desarrollo industrial, han sido adecuadamente implementadas. Sin estas, la apertura comercial podría continuar perpetuando un ciclo de crecimiento desigual y precario, en lugar de ser un motor para el desarrollo equitativo y sostenido.

La investigación tiene una importancia práctica y estratégica, ya que los hallazgos pueden informar futuras negociaciones de tratados internacionales. Al entender las lecciones del pasado, México puede adoptar



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

una postura más informada y crítica en sus futuras relaciones económicas internacionales, asegurando que estas no solo impulsen el crecimiento, sino que también contribuyan a una mejora real en la calidad de vida de todos los mexicanos.

El tema estudiado es altamente relevante porque aborda el impacto de los tratados internacionales en el desarrollo económico y social de México, un país que ha apostado fuertemente por la apertura comercial como estrategia de crecimiento. A través de este análisis, se busca entender por qué, a pesar de los prometidos beneficios de la integración en la economía global, México ha enfrentado desafíos persistentes como el bajo crecimiento económico, salarios estancados y creciente desigualdad.

Esta relevancia se amplifica en el contexto de un mundo cada vez más globalizado, donde los países deben equilibrar las ventajas del comercio internacional con la necesidad de proteger y fortalecer su economía interna. El estudio no solo ofrece una evaluación crítica de las políticas pasadas, sino que también proporciona valiosas lecciones para el diseño de futuros acuerdos y estrategias de desarrollo, que sean más inclusivos y equitativos para la sociedad mexicana.

Analizar los tratados internacionales y sus aportaciones para México, es altamente conveniente por varias razones fundamentales, especialmente en el contexto actual de desafíos económicos y sociales. Este análisis permite una comprensión profunda de cómo estos acuerdos han influido en la estructura económica del país y en la vida cotidiana de los mexicanos, proporcionando una base para la formulación de políticas públicas más efectivas y justas.

La conveniencia radica en la necesidad de evaluar críticamente los resultados de la estrategia de apertura comercial que México ha adoptado desde finales del siglo XX. Aunque los tratados internacionales, como el TLCAN (hoy T-MEC), han facilitado la integración de México en la economía



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

global, los beneficios no han sido distribuidos de manera equitativa. Analizar el objeto de estudio permite identificar las áreas donde estos tratados han fallado en cumplir sus promesas, como en la mejora de los salarios, el crecimiento económico sostenido y la reducción de la pobreza. Este entendimiento es crucial para evitar los errores del pasado y diseñar políticas que realmente impulsen el desarrollo social y económico.

Otra razón importante para analizar este tema es que ofrece una oportunidad para cuestionar y revisar las políticas complementarias que deberían haber acompañado a la apertura comercial. México ha experimentado un bajo crecimiento económico y una persistente desigualdad, en parte porque no se han implementado adecuadamente políticas que mitiguen los efectos adversos de la globalización, como la protección laboral, el desarrollo industrial y la inversión en educación e innovación. Al estudiar estos aspectos, se puede proponer un enfoque más holístico que no solo se enfoque en la liberalización del comercio, sino también en fortalecer las capacidades internas del país para competir y prosperar en el mercado global.

Además, el análisis de los tratados internacionales es esencial para comprender cómo estos han afectado la soberanía económica de México. La dependencia del país en sus socios comerciales, particularmente Estados Unidos, ha creado vulnerabilidades que pueden limitar la capacidad de México para tomar decisiones económicas independientes. Este análisis permite evaluar hasta qué punto la firma de estos acuerdos ha restringido la autonomía del país y qué medidas podrían adoptarse para diversificar sus relaciones económicas y fortalecer su posición en el escenario internacional.

Este análisis es conveniente porque tiene implicaciones prácticas para el futuro. México continúa negociando nuevos tratados internacionales y revisando los existentes. Comprender el impacto de los acuerdos pasados es crucial para que el país pueda adoptar una postura más informada en sus



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

futuras negociaciones. Esto incluye asegurar que los tratados no solo beneficien a sectores específicos de la economía, sino que contribuyan al bienestar general de la población, fomenten el desarrollo inclusivo y promuevan la justicia social.

Estudiar el tema propuesto sobre los tratados internacionales y sus aportaciones para México ofrece beneficios significativos, tanto en términos académicos como prácticos. En primer lugar, permite un análisis crítico de cómo la apertura comercial ha afectado la economía mexicana, especialmente en áreas como el crecimiento económico, los salarios, y la desigualdad. Al profundizar en estos aspectos, se pueden identificar las fallas en la implementación de estos acuerdos y proponer ajustes que permitan a México maximizar los beneficios de su integración en la economía global, mientras se mitigan los efectos adversos que han impactado negativamente a ciertos sectores de la población.

Además, el estudio de este tema proporciona una base sólida para la formulación de políticas públicas más efectivas y justas. Los hallazgos de la investigación pueden guiar a los responsables de la toma de decisiones en la negociación de futuros tratados y en la revisión de los existentes, asegurando que estos acuerdos no solo promuevan el crecimiento económico, sino que también fomenten la equidad social y el desarrollo sostenible. De esta manera, se contribuye a un modelo de desarrollo que no solo busca la apertura comercial, sino que también fortalece las capacidades internas del país para competir y prosperar en el mercado global.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

## III.- Planteamiento y delimitación del problema

El propósito principal de la investigación es proporcionar un análisis exhaustivo y crítico de los tratados internacionales firmados por México, con el fin de comprender plenamente sus implicaciones económicas y sociales. Al hacerlo, se busca identificar no solo los beneficios que estos acuerdos han traído al país, sino también las limitaciones y desafíos que han surgido a lo largo de su implementación. Este análisis es fundamental para entender por qué, a pesar de la promesa de prosperidad asociada con la apertura comercial, México ha enfrentado problemas como el bajo crecimiento económico, salarios estancados y desigualdad social.

Otro propósito importante de la investigación es evaluar el impacto real de los tratados internacionales en la calidad de vida de la población mexicana. A través de un enfoque cuantitativo, la investigación medirá indicadores clave como el crecimiento del PIB, la evolución de los salarios y el nivel de inversión extranjera directa, para determinar si los tratados han cumplido con sus objetivos de mejorar el bienestar general. Esta evaluación permitirá identificar qué sectores de la economía y de la sociedad se han beneficiado y cuáles han quedado rezagados, proporcionando una visión más completa y matizada de los efectos de la globalización en México.

Asimismo, la investigación pretende ofrecer una base sólida para la formulación de políticas públicas más efectivas y equitativas. Al identificar las áreas en las que los tratados internacionales no han logrado generar los beneficios esperados, la investigación podrá sugerir medidas complementarias que el gobierno mexicano podría implementar para maximizar los beneficios del comercio internacional. Estas medidas podrían incluir políticas industriales, de innovación y de desarrollo social que fortalezcan la capacidad del país para competir en la economía global, al mismo tiempo que protejan a los sectores más vulnerables de la sociedad.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

El problema de la investigación planteado claramente es que, a pesar de la firma de numerosos tratados internacionales y la apertura comercial de México, el país no ha logrado traducir estos acuerdos en un crecimiento económico equitativo y sostenido. Los beneficios esperados, como el aumento en los salarios, la reducción de la pobreza y la mejora en la calidad de vida, no se han materializado de manera uniforme, lo que ha resultado en un bajo crecimiento económico, estancamiento salarial y persistente desigualdad social. Esta situación sugiere que la estrategia de apertura comercial no ha sido acompañada por políticas complementarias que garanticen una distribución equitativa de los beneficios del comercio internacional.

Este problema plantea la necesidad de investigar por qué los tratados internacionales no han logrado los resultados prometidos y cómo las políticas públicas pueden ser ajustadas para corregir estas deficiencias. La investigación se centrará en analizar las razones detrás del mal desempeño económico y social de México a pesar de su integración en la economía global, buscando identificar las áreas donde los tratados han fallado y proponiendo medidas para mejorar su impacto en el desarrollo nacional.

La posibilidad de realizar una recolección de datos cualitativa en esta investigación es bastante factible y ofrece una oportunidad invaluable para obtener una comprensión más profunda de los impactos de los tratados internacionales en México. A través de entrevistas con expertos en comercio internacional, funcionarios gubernamentales, académicos, y representantes de sectores económicos clave, se pueden recopilar perspectivas y experiencias directas sobre cómo estos tratados han afectado diferentes aspectos de la economía y la sociedad mexicana. Estas entrevistas pueden revelar matices y detalles que no son capturados en los análisis cuantitativos, proporcionando un contexto más rico y detallado sobre los desafíos y oportunidades que los tratados han generado.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Además, se podrían llevar a cabo grupos focales con trabajadores y empresarios de diversas regiones del país para explorar cómo la apertura comercial ha influido en sus vidas y negocios. Estos grupos podrían ofrecer una visión desde la base, destacando las experiencias de aquellos que han sido directamente afectados por los cambios en el entorno comercial. Las narrativas obtenidas en estos grupos focales ayudarían a ilustrar cómo los beneficios y desafíos de los tratados internacionales se perciben y experimentan en diferentes sectores de la sociedad, ofreciendo un contrapunto importante a los datos estadísticos y económicos.

la recolección de datos cualitativos también puede incluir el análisis de documentos clave, como informes de políticas, discursos oficiales, y estudios de caso sobre la implementación de tratados específicos. Este enfoque permitiría evaluar cómo se han comunicado y justificado los tratados internacionales a nivel político y cómo estas narrativas han influido en la percepción pública y en la implementación de políticas complementarias. En conjunto, estos métodos cualitativos proporcionarían una visión más holística del impacto de los tratados internacionales en México, permitiendo a la investigación no solo medir resultados, sino también comprender los procesos y dinámicas subyacentes.

La delimitación del problema en esta investigación es crucial para enfocar el análisis en aspectos específicos de los tratados internacionales y su impacto en México, evitando una dispersión excesiva y garantizando una investigación manejable y relevante. En primer lugar, el estudio se centrará en los tratados internacionales que han tenido un impacto significativo en la economía mexicana, con especial énfasis en aquellos relacionados con la apertura comercial, como el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y su sucesor, el T-MEC. Se analizarán los efectos de estos tratados en sectores clave de la economía, incluyendo la manufactura, la agricultura y los servicios, donde se han observado cambios sustanciales en la dinámica económica y laboral.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

No obstante, el estudio no abarcará todos los tratados internacionales firmados por México. Se excluirán aquellos que tengan un impacto limitado o que no estén directamente relacionados con la apertura comercial y el desarrollo económico, como los tratados medioambientales o de derechos humanos, a menos que estos tengan una intersección directa con los tratados comerciales analizados. Esta decisión permite concentrar los recursos y el tiempo de investigación en aquellos acuerdos que han tenido un papel más decisivo en la economía del país.

Además, la investigación se enfocará en el período posterior a la entrada en vigor del TLCAN en 1994, hasta el presente. Este marco temporal se selecciona porque abarca las dos décadas en las que México ha experimentado los efectos más visibles de su apertura comercial, incluyendo la transición del TLCAN al T-MEC. Sin embargo, no se analizarán en profundidad los periodos anteriores a esta fecha, aunque se hará referencia a ellos cuando sea necesario para contextualizar las decisiones políticas y económicas que llevaron a la firma de estos tratados.

En cuanto a los impactos analizados, el estudio se concentrará en tres áreas principales: crecimiento económico, empleo y salarios, y desigualdad social. Se examinará cómo los tratados internacionales han influido en estas áreas, buscando identificar las razones detrás del bajo crecimiento económico, el estancamiento salarial y el aumento de la desigualdad. Sin embargo, el estudio no abordará en detalle otros posibles efectos de los tratados, como su impacto en la cultura, la identidad nacional o el medio ambiente, a menos que estos estén directamente vinculados con los aspectos económicos centrales del análisis.

Por otro lado, el análisis se limitará principalmente al ámbito nacional, aunque se considerarán diferencias regionales cuando sean relevantes para entender el impacto desigual de los tratados. No se llevará a cabo un análisis comparativo exhaustivo con otros países que también han experimentado





# **PARTIDO ACCIÓN NACIONAL**

una apertura comercial significativa, aunque se podría hacer referencia a ellos para ilustrar puntos específicos o proporcionar contexto. Esta delimitación geográfica permite un enfoque más concentrado en las dinámicas internas de México, asegurando que la investigación sea relevante y específica para el contexto nacional.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

## IV.- Objetivo

El objetivo propuesto para la presente investigación es analizar los tratados internacionales firmados por México, identificando sus principales aportaciones y beneficios en términos económicos, sociales y políticos. Se busca determinar cómo estos acuerdos han influido positivamente en el desarrollo del país, contribuyendo a su integración en la economía global, fortaleciendo sus relaciones diplomáticas, y promoviendo el bienestar de su población.

La investigación busca proporcionar lecciones valiosas para futuras negociaciones de tratados internacionales. Al analizar los aciertos y errores de los acuerdos pasados, el estudio permitirá a los responsables de la formulación de políticas en México adoptar una postura más informada y estratégica en la mesa de negociaciones. Esto es especialmente relevante en un contexto global donde las relaciones comerciales y diplomáticas están en constante evolución, y donde México debe asegurarse de que sus acuerdos futuros no solo favorezcan el crecimiento económico, sino también la equidad social y la sostenibilidad.

Otro propósito de la investigación es contribuir al debate académico y público sobre los efectos de la globalización en países en desarrollo como México. Al proporcionar un análisis detallado y basado en datos, la investigación no solo enriquecerá el conocimiento académico sobre el tema, sino que también informará a la sociedad civil y a los medios de comunicación, promoviendo un debate más informado y crítico sobre las políticas comerciales y sus implicaciones para el país.

El propósito de esta investigación es promover un enfoque más holístico y equilibrado hacia el desarrollo económico en México. Al destacar la necesidad de considerar tanto las implicaciones económicas como sociales de los tratados internacionales, la investigación aspira a influir en la agenda



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

de desarrollo del país, abogando por un modelo que no solo busque la apertura comercial, sino que también garantice un desarrollo inclusivo y sostenible para todos los mexicanos.

El problema central a tratar en esta investigación es la brecha entre los beneficios prometidos por los tratados internacionales y los resultados reales obtenidos en México. A pesar de la apertura comercial y la integración del país en la economía global, México ha experimentado un bajo crecimiento económico, salarios estancados, y una persistente desigualdad social. La apertura comercial se ha implementado sin un enfoque integral que contemple las implicaciones sociales, lo que ha llevado a que muchos de los beneficios del comercio internacional no se distribuyan de manera equitativa, afectando especialmente a los sectores más vulnerables de la sociedad.

El estudio podría ayudar a resolver este problema al ofrecer un análisis detallado de las deficiencias y desafíos asociados con los tratados internacionales firmados por México. Al identificar las áreas donde estos acuerdos han fallado, la investigación proporcionará recomendaciones para la implementación de políticas complementarias que aborden estas deficiencias. Esto incluye sugerencias para fortalecer las instituciones, promover la diversificación económica, y diseñar políticas de protección social más efectivas. De esta manera, el estudio contribuirá a crear un modelo de desarrollo más inclusivo y equitativo, asegurando que los beneficios de la globalización se distribuyan de manera más justa entre la población mexicana.

## **Objetivo Particular.**

En este sentido, para llevar a buen puerto nuestra investigación, se expresarán a continuación los objetivos particulares, mismos que darán guía y resolución efectiva a nuestra meta propuesta.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

- Cuantificar el impacto económico de los tratados internacionales en el crecimiento del PIB de México a lo largo de diferentes períodos históricos, analizando la relación entre la firma de acuerdos y el desarrollo económico del país.
- Evaluar la evolución de las relaciones económicas internacionales de México, desde la firma de sus primeros tratados comerciales hasta los más recientes, identificando patrones y tendencias en la política exterior económica del país.
- Medir el aumento en el comercio exterior mexicano (exportaciones e importaciones) como resultado de los tratados internacionales, utilizando datos históricos para analizar cómo estos acuerdos han afectado el volumen y la diversidad de bienes y servicios intercambiados.
- Analizar la correlación entre la firma de tratados internacionales y la atracción de inversión extranjera directa (IED) en México, estudiando cómo estos acuerdos han influido en la confianza de los inversionistas internacionales y su impacto en sectores clave de la economía mexicana.
- Determinar el efecto de los tratados internacionales en la diversificación de los socios comerciales de México, explorando cómo estos acuerdos han permitido al país ampliar su red de relaciones comerciales, reduciendo su dependencia de mercados tradicionales como Estados Unidos



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

## V.- Marco teórico

Los antecedentes históricos del problema de investigación se remontan a finales del siglo XX, cuando México comenzó a implementar una serie de reformas económicas orientadas hacia la apertura comercial y la integración en la economía global. Este proceso se intensificó en la década de 1980, cuando el país adoptó políticas neoliberales que promovían la liberalización del comercio, la privatización de empresas estatales y la reducción del papel del Estado en la economía. Estas políticas se implementaron en un contexto de crisis económica, alta inflación y un déficit fiscal creciente, lo que llevó al gobierno a buscar soluciones que impulsaran el crecimiento económico y la estabilidad financiera.

Un hito clave en este proceso fue la firma del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) en 1992, que entró en vigor en 1994. Este acuerdo, firmado entre México, Estados Unidos y Canadá, fue visto como una oportunidad para fortalecer la economía mexicana al aumentar el acceso a los mercados de América del Norte, atraer inversión extranjera y modernizar sectores clave de la economía. El TLCAN marcó un cambio significativo en la estrategia económica de México, consolidando su integración en la economía global y reforzando su compromiso con la apertura comercial.

Sin embargo, la implementación del TLCAN y la apertura económica en general no estuvieron exentas de controversias y desafíos. Aunque el tratado trajo consigo un aumento significativo en el comercio y la inversión extranjera directa, los beneficios no se distribuyeron de manera uniforme en la sociedad mexicana. Mientras algunos sectores, como la manufactura orientada a la exportación, experimentaron un crecimiento considerable, otros, como la agricultura tradicional, enfrentaron dificultades para competir en el mercado global. Esto exacerbó las disparidades regionales y sectoriales, y planteó



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

dudas sobre la capacidad del TLCAN para cumplir con sus promesas de desarrollo económico inclusivo.

A lo largo de las dos décadas siguientes, México continuó firmando otros tratados internacionales, consolidando su posición como una de las economías más abiertas del mundo. Sin embargo, los problemas estructurales persistieron. El crecimiento económico fue moderado, los salarios reales se mantuvieron bajos, y la desigualdad social no disminuyó como se esperaba. Estas dificultades llevaron a un creciente debate sobre la efectividad de los tratados internacionales y las políticas de apertura comercial en general, cuestionando si estas estrategias estaban realmente beneficiando a la población en su conjunto.

En respuesta a estas preocupaciones, en 2018 se renegoció el TLCAN, resultando en el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), que entró en vigor en 2020. El T-MEC introdujo cambios significativos, incluyendo disposiciones más estrictas sobre el origen de los productos, mejoras en los derechos laborales y normas ambientales más robustas. Estas reformas fueron en parte una respuesta a las críticas de que el TLCAN original no había hecho lo suficiente para proteger a los trabajadores y al medio ambiente, y buscaban corregir algunas de las fallas identificadas en el acuerdo anterior.

A pesar de estas reformas, los desafíos persisten. México sigue enfrentando un crecimiento económico lento, una baja productividad laboral y una desigualdad persistente. La dependencia del país en sus socios comerciales, especialmente Estados Unidos, también ha creado vulnerabilidades, exponiendo a México a los efectos de las políticas comerciales y económicas externas. Además, la falta de políticas complementarias adecuadas, como el fortalecimiento de la educación, la innovación y la protección social, ha limitado la capacidad del país para aprovechar plenamente los beneficios de la apertura comercial.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Estos antecedentes históricos ilustran un patrón en el que México ha buscado utilizar los tratados internacionales como una herramienta para el desarrollo económico, pero con resultados mixtos. Aunque la apertura comercial ha traído beneficios tangibles, como un aumento en el comercio y la inversión, los problemas estructurales subyacentes no han sido completamente abordados. Este contexto histórico es esencial para entender la problemática actual y para guiar la investigación hacia soluciones que puedan mejorar la efectividad de los tratados internacionales en el desarrollo de México.

En este sentido, aunque los tratados internacionales han sido un pilar central en la estrategia de desarrollo económico de México, su implementación ha enfrentado desafíos significativos. La investigación propuesta busca abordar estos desafíos, proporcionando un análisis crítico de los tratados existentes y sugiriendo formas de maximizar sus beneficios para el crecimiento económico y la equidad social en México.

El problema de la efectividad de los tratados internacionales en el desarrollo económico de México ha sido ampliamente discutido por diversos autores y académicos. Un enfoque común en la literatura es el análisis de los impactos del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) sobre la economía mexicana. Muchos estudios han destacado los beneficios en términos de incremento en el comercio y la inversión extranjera directa, pero también han señalado que estos beneficios no se han traducido en mejoras significativas en los salarios ni en la reducción de la desigualdad social. Autores como Kevin P. Gallagher y Enrique Dussel Peters han argumentado que, aunque el TLCAN facilitó la modernización de ciertos sectores, su enfoque en la liberalización comercial sin un adecuado acompañamiento de políticas públicas ha contribuido a la persistencia de problemas estructurales en la economía mexicana.

Otros investigadores han centrado su análisis en la desigualdad regional generada por la apertura comercial. Por ejemplo, estudios de Gerardo



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Esquivel y Santiago Levy han señalado que los beneficios de los tratados internacionales han sido desiguales en diferentes regiones del país, con las zonas norte y centro del país experimentando un mayor desarrollo en comparación con el sur, que sigue siendo una de las áreas más rezagadas. Estos autores sugieren que la falta de políticas de desarrollo regional ha exacerbado las disparidades económicas, lo que indica una falla en la implementación de los tratados para promover un crecimiento equitativo.

Además, autores como Robert A. Blecker y Gerardo Fujii han examinado la relación entre la apertura comercial y los salarios en México, señalando que los aumentos en la productividad no han sido acompañados por incrementos proporcionales en los salarios reales. Blecker, en particular, ha argumentado que la competencia internacional y la presión para mantener bajos los costos laborales han limitado el crecimiento de los salarios, perpetuando una estructura económica donde los beneficios del comercio se concentran en las empresas y los inversores, mientras que los trabajadores experimentan solo mejoras marginales.

Algunos estudios han abordado el impacto social y ambiental de los tratados internacionales, señalando que la falta de regulaciones adecuadas en estos ámbitos ha llevado a consecuencias negativas. Autores como David Barkin y Timothy Wise han criticado la desprotección de los pequeños agricultores y la degradación ambiental resultante de la expansión agrícola y manufacturera impulsada por el comercio. Estos autores sostienen que los tratados internacionales, al enfocarse principalmente en el crecimiento económico a corto plazo, han pasado por alto las necesidades de desarrollo sostenible y equitativo, lo que ha contribuido a la perpetuación de problemas sociales y ambientales en México.

La investigación sobre los tratados internacionales y sus aportaciones para México tiene el potencial de abrir nuevas líneas y áreas de investigación que aborden las complejidades de la globalización y su impacto en las economías





# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

emergentes. Una de las principales áreas de investigación que podría inspirar es el análisis de las políticas públicas complementarias que se requieren para maximizar los beneficios de los tratados internacionales. Este enfoque podría investigar cómo diferentes políticas, como la educación, la innovación tecnológica y la protección social, pueden integrarse de manera más efectiva con la liberalización comercial para lograr un desarrollo económico más inclusivo y equitativo. Estudios futuros podrían evaluar casos de éxito en otros países y proponer políticas adaptadas al contexto mexicano.

Otra área de investigación relevante es la desigualdad regional y sectorial dentro de México, exacerbada por la apertura comercial. La investigación actual puede inspirar estudios que examinen más a fondo las disparidades entre regiones y sectores económicos, explorando por qué ciertas áreas han sido más beneficiadas que otras. Esto podría incluir investigaciones sobre las políticas de desarrollo regional y su efectividad, así como estudios de caso en diferentes estados o sectores para identificar las mejores prácticas y las lecciones aprendidas. La finalidad sería generar estrategias que promuevan un crecimiento más equilibrado en todo el país.

Además, la investigación puede inspirar una línea de estudio enfocada en los impactos sociales y ambientales de los tratados internacionales, áreas que han sido subestimadas en el pasado. La globalización y la apertura comercial no solo tienen implicaciones económicas, sino también profundas repercusiones sociales y ambientales. Investigaciones futuras podrían centrarse en cómo los tratados internacionales han afectado la calidad de vida de las comunidades locales, la sostenibilidad ambiental y la preservación de recursos naturales. Esto podría incluir estudios sobre los efectos de la agroindustria, la expansión manufacturera y las políticas de desarrollo sostenible, evaluando cómo se pueden diseñar tratados que equilibren el crecimiento económico con la equidad social y la protección ambiental.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

La investigación también puede abrir nuevas líneas en el estudio de la resiliencia económica frente a las fluctuaciones globales. Dado que México está altamente integrado en la economía global, es vulnerable a las crisis económicas y a los cambios en las políticas comerciales internacionales. Los estudios futuros podrían explorar cómo México puede fortalecer su resiliencia económica, diversificando sus mercados y reduciendo su dependencia de ciertos sectores o países. Esto incluiría investigaciones sobre la diversificación económica, el fortalecimiento de la industria nacional, y la promoción de nuevos sectores económicos que puedan sostenerse en el tiempo.

La investigación puede inspirar estudios sobre la gobernanza global y el papel de México en el contexto internacional. A medida que el país sigue firmando tratados internacionales, es fundamental comprender cómo puede influir en la formulación de reglas globales que sean más justas y beneficiosas para todos. Esto podría incluir estudios sobre la diplomacia comercial, la negociación de tratados y la participación de México en organismos internacionales, con el objetivo de identificar estrategias que fortalezcan su posición en la economía global y aseguren que los intereses nacionales se reflejen adecuadamente en los acuerdos internacionales.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

## VI.- Formulación de la hipótesis

La hipótesis de esta investigación se formula a partir de la premisa de que los tratados internacionales, específicamente los tratados comerciales como el TLCAN y su sucesor, el T-MEC, han contribuido al crecimiento económico de México, pero este crecimiento no se ha traducido en mejoras sustanciales en los salarios ni en una reducción significativa de la desigualdad social. La hipótesis propone que, si bien estos tratados han impulsado sectores clave de la economía mexicana, la falta de políticas públicas complementarias y la insuficiente atención a los aspectos sociales y laborales han limitado los beneficios para la mayoría de la población. Esto ha resultado en un crecimiento económico desigual, con ganancias concentradas en ciertos sectores y regiones, mientras que otras áreas y grupos sociales han quedado rezagados.

Además, la hipótesis sugiere que la implementación de políticas públicas más integrales, que incluyan el fortalecimiento del sistema educativo, el fomento a la innovación y una mayor protección social podría aumentar los beneficios de los tratados internacionales, haciendo que el crecimiento económico sea más inclusivo y equitativo. En otras palabras, se propone que el impacto positivo de los tratados comerciales en México podría ser significativamente mejorado si se abordaran de manera efectiva los aspectos sociales y estructurales que han sido descuidados en la estrategia de apertura comercial. Esta hipótesis servirá como base para evaluar y analizar el impacto real de los tratados internacionales en la economía mexicana y para proponer soluciones que maximicen sus beneficios en términos de desarrollo económico y justicia social.

La unidad de análisis de la investigación es el impacto económico y social de los tratados internacionales en México, específicamente cómo estos tratados han influido en el crecimiento económico, los salarios, la distribución de la



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

riqueza, y la desigualdad social en el país. Se analizarán tanto los sectores económicos más beneficiados como los más afectados, así como las políticas públicas que han acompañado la implementación de estos tratados. La investigación también evaluará cómo diferentes regiones de México han sido impactadas por la apertura comercial, con un enfoque particular en los efectos del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y su sucesor, el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC).

Las características o propiedades de la unidad de análisis en esta investigación se centran en diversos aspectos clave que reflejan el impacto de los tratados internacionales en México. En primer lugar, se examina el crecimiento económico resultante de la apertura comercial. Esta propiedad se refiere a cómo los tratados han influido en la expansión del Producto Interno Bruto (PIB) de México, así como en la modernización de sectores económicos clave como la manufactura, la agricultura y los servicios. Se evaluará si este crecimiento ha sido sostenido y equilibrado o si ha mostrado patrones de concentración en ciertas áreas, lo que podría indicar un desarrollo desigual.

Otra característica esencial es el impacto en los salarios y las condiciones laborales. Aquí, la investigación analizará cómo los tratados internacionales han afectado los salarios reales de los trabajadores mexicanos, así como la calidad de los empleos generados. Esta propiedad es crucial para comprender si el crecimiento económico se ha traducido en mejoras tangibles para la población, especialmente en términos de ingresos y estabilidad laboral. Además, se evaluará si los tratados han contribuido a la creación de empleos de alta calidad o si han perpetuado una estructura laboral caracterizada por salarios bajos y condiciones precarias.

La distribución de la riqueza y la desigualdad social constituyen otra propiedad central de la unidad de análisis. Esta investigación examinará cómo los beneficios económicos derivados de los tratados se han distribuido



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

entre diferentes grupos sociales y regiones del país. La desigualdad regional es un aspecto crítico, ya que se investigará si ciertas áreas, como el norte y centro de México, han captado la mayor parte de los beneficios, mientras que otras, como el sur, han quedado rezagadas. Asimismo, se analizará si los tratados han exacerbado o mitigado las disparidades económicas entre distintos sectores de la población, como entre trabajadores urbanos y rurales, o entre diferentes niveles de ingreso.

Una característica importante es la interacción de los tratados internacionales con las políticas públicas complementarias. Se evaluará cómo las políticas educativas, de innovación, de protección social y de desarrollo regional han interactuado con los tratados comerciales para potenciar o limitar sus efectos. Esta propiedad permitirá entender si la falta de políticas adecuadas ha sido un factor que ha impedido que los beneficios de los tratados lleguen a toda la población, y si la implementación de políticas más integradas podría mejorar los resultados económicos y sociales en México.

Los elementos lógicos que relacionan la unidad de análisis (el impacto económico y social de los tratados internacionales en México) con las variables de estudio se basan en la forma en que los tratados comerciales influyen en diversas dimensiones del desarrollo económico y social. Por ejemplo, el crecimiento económico, como variable, se conecta directamente con la unidad de análisis a través de la liberalización comercial y la apertura de mercados. La lógica aquí radica en que los tratados internacionales están diseñados para facilitar el comercio y atraer inversión extranjera, lo que debería impulsar el crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB). Sin embargo, la variable del crecimiento económico también depende de cómo se distribuyen esos beneficios, lo que a su vez está relacionado con las políticas públicas y las condiciones preexistentes en el país.

Otro elemento lógico clave es la relación entre las variables de salarios y desigualdad social con la unidad de análisis. Los tratados internacionales, al



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

modificar las estructuras económicas y laborales, afectan directamente los salarios y, por ende, la distribución de la riqueza. Si los tratados conducen a la creación de empleos de baja calidad o a la concentración de beneficios en sectores específicos, esto puede agravar la desigualdad social. Así, la lógica que vincula estas variables con la unidad de análisis es que los efectos de los tratados no solo se reflejan en el crecimiento económico agregado, sino también en cómo este crecimiento se distribuye entre la población. La interacción entre políticas públicas, como la educación y la protección social, actúa como un mediador que puede mitigar o exacerbar estos efectos, mostrando cómo las variables están interconectadas en la evaluación del impacto de los tratados internacionales.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

## VII.- Pruebas empíricas o cualitativas de la hipótesis: Desarrollo de la investigación:

En la presente investigación, las pruebas cuantitativas juegan un papel fundamental para evaluar de manera objetiva y precisa el impacto de los tratados internacionales en la economía mexicana. A través del análisis de datos estadísticos y económicos, se busca cuantificar los efectos de estos tratados en variables clave como el número de tratados que tiene México, los salarios reales, la creación de empleo. Estas pruebas permitirán no solo corroborar las hipótesis planteadas, sino también identificar patrones y tendencias que puedan ofrecer una comprensión más profunda sobre cómo la apertura comercial ha influido en diferentes sectores y regiones de México. Al realizar estas pruebas, se emplearán métodos econométricos y análisis comparativos que brindarán una visión detallada del alcance y las limitaciones de los tratados internacionales en el contexto económico y social del país.

Para empezar, como se puede observar en la Figura 1, el extenso marco de tratados comerciales y acuerdos de inversión que México ha establecido demuestra su estrategia de integración en la economía global y su enfoque en diversificar sus relaciones económicas. Con 14 Tratados de Libre Comercio (TLCs) que abarcan 50 países, México ha logrado posicionarse como una de las economías más abiertas y competitivas de América Latina. Estos acuerdos no solo han facilitado el acceso a mercados clave, sino que también han permitido la atracción de inversión extranjera directa (IED), lo que ha sido crucial para el desarrollo de sectores como la manufactura y la automotriz. Sin embargo, esta vasta red también plantea desafíos, como la necesidad de adaptar las políticas internas para maximizar los beneficios y mitigar los riesgos asociados con la dependencia del comercio exterior.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Por otro lado, los 30 Acuerdos para la Promoción y Protección Recíproca de las Inversiones (APPRI) y los 9 acuerdos de alcance limitado en el marco de la ALADI reflejan la intención de México de crear un entorno seguro y atractivo para los inversores extranjeros. Estos acuerdos proporcionan un marco legal que protege las inversiones y ofrece certidumbre jurídica, lo cual es fundamental para fomentar la confianza de los inversores y, en consecuencia, para el crecimiento económico. Sin embargo, el éxito de estos acuerdos depende en gran medida de cómo se implementen y de la capacidad de México para equilibrar los intereses de los inversores con las necesidades de desarrollo social y económico del país. Esto resalta la importancia de un enfoque integral en la formulación de políticas que no solo promueva la inversión extranjera, sino que también garantice que sus beneficios se distribuyan de manera equitativa entre la población.

Figura 1. Tratados y Acuerdos Firmados por México para el comercio exterior (2014)



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía, 2024



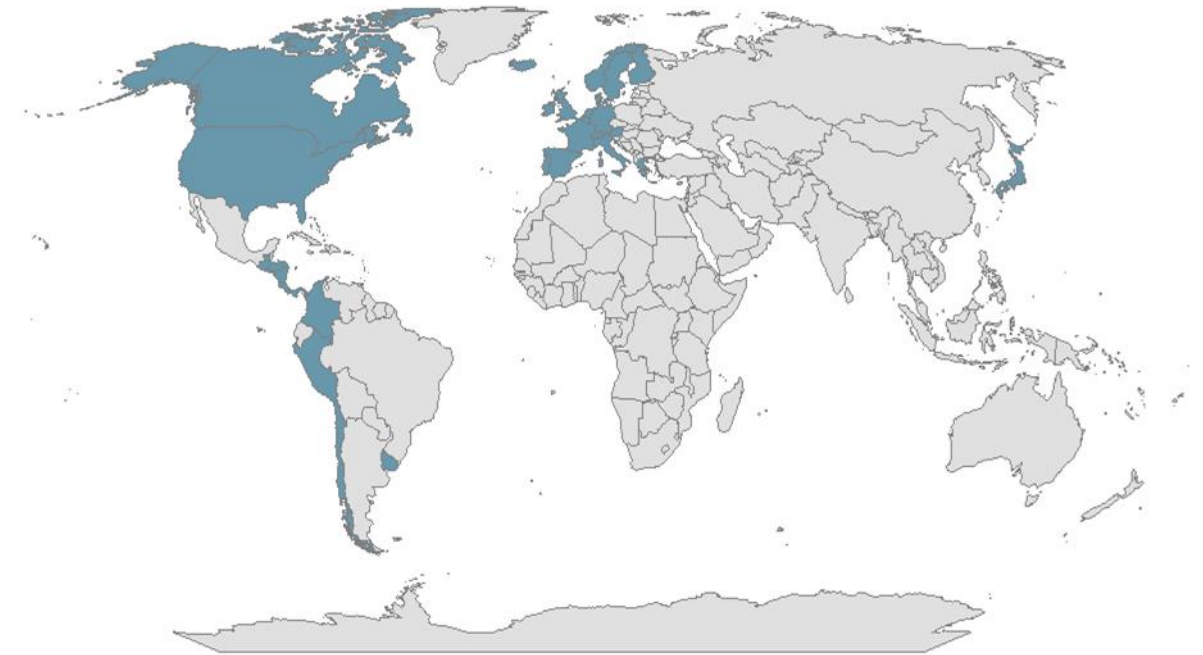


# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

En la Figura 2, se pueden observar el número de p La lista de países con los que México ha firmado tratados de libre comercio refleja una estrategia de diversificación geográfica y económica que abarca tanto mercados desarrollados como emergentes. La inclusión de países europeos como Alemania, Francia, y el Reino Unido, así como de naciones asiáticas como Japón, muestra el esfuerzo de México por establecer relaciones comerciales con algunas de las economías más avanzadas del mundo. Estos acuerdos no solo han abierto oportunidades para la exportación de productos manufacturados y agroindustriales mexicanos, sino que también han facilitado la transferencia de tecnología y la inversión extranjera directa. Esto es especialmente relevante en sectores de alta tecnología y manufactura avanzada, donde la colaboración con países europeos y asiáticos puede impulsar la competitividad de México a nivel global.

Por otro lado, los tratados con países de América Latina, como Chile, Colombia, y los países de Centroamérica, subrayan el interés de México por fortalecer la integración regional. Estos acuerdos han sido fundamentales para consolidar a México como un líder económico en la región, facilitando el comercio intrarregional y la cooperación económica. Además, los tratados con naciones cercanas como Estados Unidos y Canadá a través del T-MEC, continúan siendo pilares del comercio exterior mexicano, dado que estos países representan los principales destinos de exportación de México. Sin embargo, la repetida mención de algunos países como Colombia y Perú en la lista sugiere una estrategia de diversificación dentro de la misma región, lo cual podría reflejar la intención de México de ampliar y profundizar sus relaciones comerciales con estas naciones a través de múltiples acuerdos y marcos de cooperación.

Figura 2. Países con los que México tiene firmados un Tratado de Libre Comercio (2014)



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía, 2024

En la Figura 3, se puede observar La lista de países con los que México ha firmado Acuerdos para la Promoción y la Protección Recíproca de las Inversiones (APPRI) refleja una estrategia amplia y diversa para atraer inversión extranjera directa y garantizar un entorno seguro para los inversores. La presencia de países europeos como Alemania, Francia, Reino Unido, y Suiza, así como naciones asiáticas como China, Corea y Singapur, demuestra que México busca consolidar relaciones con economías avanzadas que pueden aportar capital, tecnología y conocimientos especializados. Estos acuerdos son fundamentales para proporcionar certidumbre jurídica a los inversores, lo que es clave para fomentar la



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

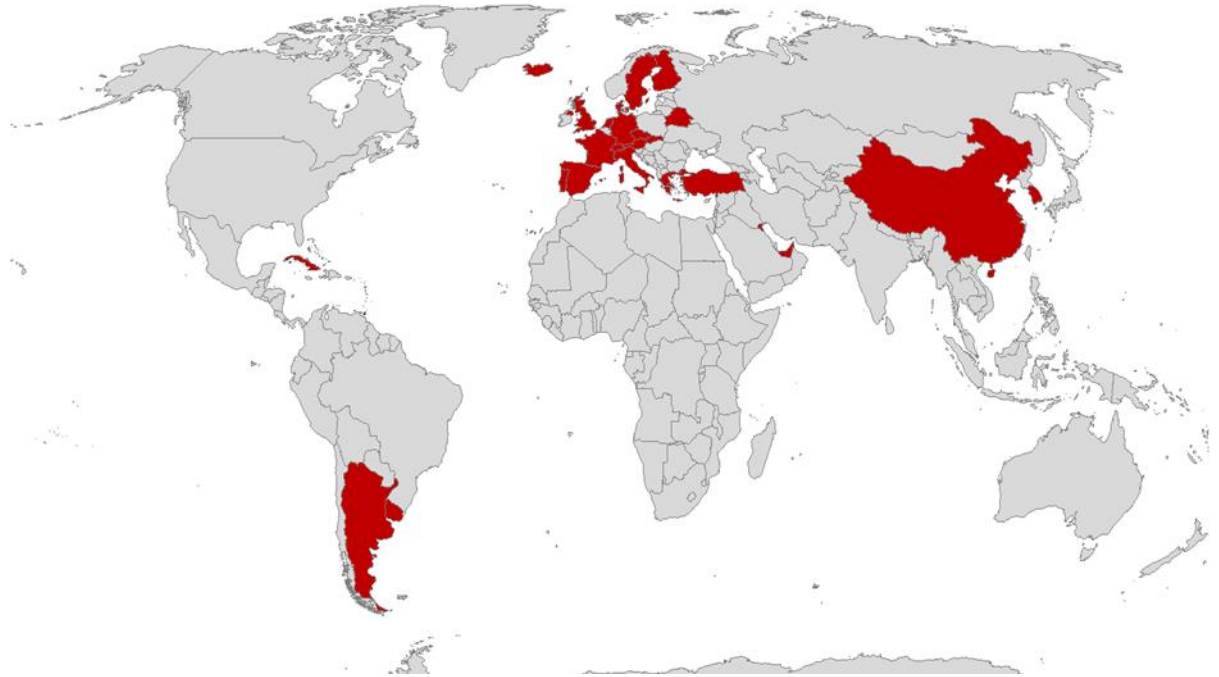
confianza en la estabilidad económica y política del país. Al garantizar que las inversiones estén protegidas frente a posibles expropiaciones o cambios regulatorios adversos, México se posiciona como un destino atractivo para la inversión extranjera directa, lo que a su vez puede impulsar sectores estratégicos como la manufactura, la energía y la tecnología.

Por otro lado, la inclusión de países como Argentina, Cuba, y Uruguay, así como naciones del Medio Oriente como Bahrein, Emiratos Árabes Unidos, y Kuwait, indica que México también está explorando oportunidades en mercados emergentes y regiones con potencial de crecimiento. Estos acuerdos permiten diversificar las fuentes de inversión y reducir la dependencia de mercados tradicionales, al mismo tiempo que promueven el desarrollo de relaciones económicas más equilibradas. Además, los APPRIs con estos países pueden servir como una plataforma para fortalecer la cooperación bilateral en áreas específicas como la energía, la infraestructura, y la agricultura. En conjunto, esta red de acuerdos refleja un enfoque estratégico de México para integrarse más profundamente en la economía global, atraer capital extranjero, y fomentar un entorno de inversión que apoye el desarrollo sostenible y la competitividad a largo plazo.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Figura 3. Países con los que México tiene Acuerdos para la Promoción y la Protección Recíproca de las Inversiones (APPRIs, 2014)



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía, 2024

En este sentido, en la Gráfica 1, podemos observar los datos sobre el porcentaje de exportaciones mexicanas por continente revelan una fuerte concentración en el continente americano, con un 89.83% de las exportaciones dirigidas a esta región. Este patrón es coherente con la cercanía geográfica y los tratados comerciales, especialmente el T-MEC, que vinculan a México con Estados Unidos y Canadá, sus principales socios comerciales. La elevada dependencia de América como destino de las exportaciones mexicanas subraya la importancia de estos mercados para la economía nacional, pero también expone a México a riesgos asociados con cambios en la política comercial o económica de estos países. La diversificación de los mercados de exportación podría ser una estrategia



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

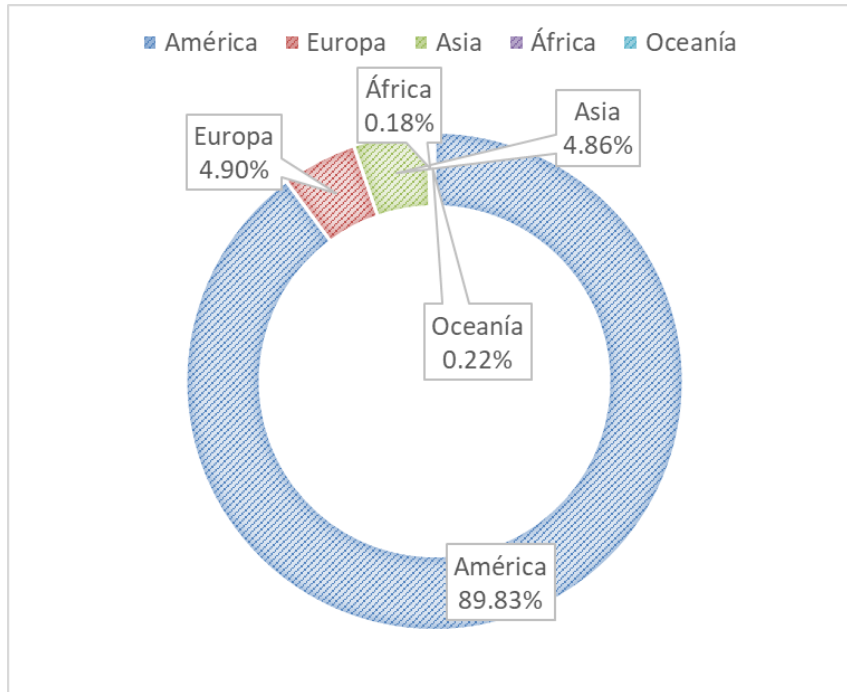
clave para reducir esta dependencia y aumentar la resiliencia económica de México frente a posibles crisis en América del Norte.

En contraste, las exportaciones a Europa y Asia representan aproximadamente el 4.90% y 4.86%, respectivamente, lo que indica una presencia mucho menor en estos mercados, a pesar de los tratados comerciales que México ha firmado con varios países europeos y asiáticos. Las exportaciones a África y Oceanía son marginales, con menos del 0.2% en conjunto, lo que sugiere que estas regiones aún no son objetivos significativos para el comercio exterior mexicano. Estos datos resaltan la necesidad de fortalecer las relaciones comerciales con Europa y Asia, donde existen oportunidades para diversificar las exportaciones mexicanas, especialmente en sectores como la tecnología, la manufactura avanzada, y los productos agroindustriales. Ampliar la presencia de México en estos continentes podría no solo reducir la concentración en América, sino también abrir nuevas vías de crecimiento y desarrollo económico.

Gráfica 1. Porcentaje de las exportaciones de México con los continentes del mundo en 2023



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía, 2023

Como se puede apreciar de igual manera en la Gráfica 2, se puede apreciar Los datos sobre el nivel de importaciones que ingresan a México según su continente de origen revelan una fuerte dependencia de América, con un 91.1% de las importaciones provenientes de este continente. Esto refleja la integración económica de México con sus vecinos más cercanos, especialmente Estados Unidos, que es, con diferencia, el principal proveedor de bienes importados en el país. La alta proporción de importaciones provenientes de América destaca la interdependencia económica que México ha desarrollado con esta región, en gran parte facilitada por tratados comerciales como el T-MEC. Sin embargo, esta concentración también implica que México está altamente expuesto a cualquier cambio en las políticas comerciales o económicas de sus principales socios en América del Norte, lo que podría afectar la estabilidad y la previsibilidad de sus importaciones.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

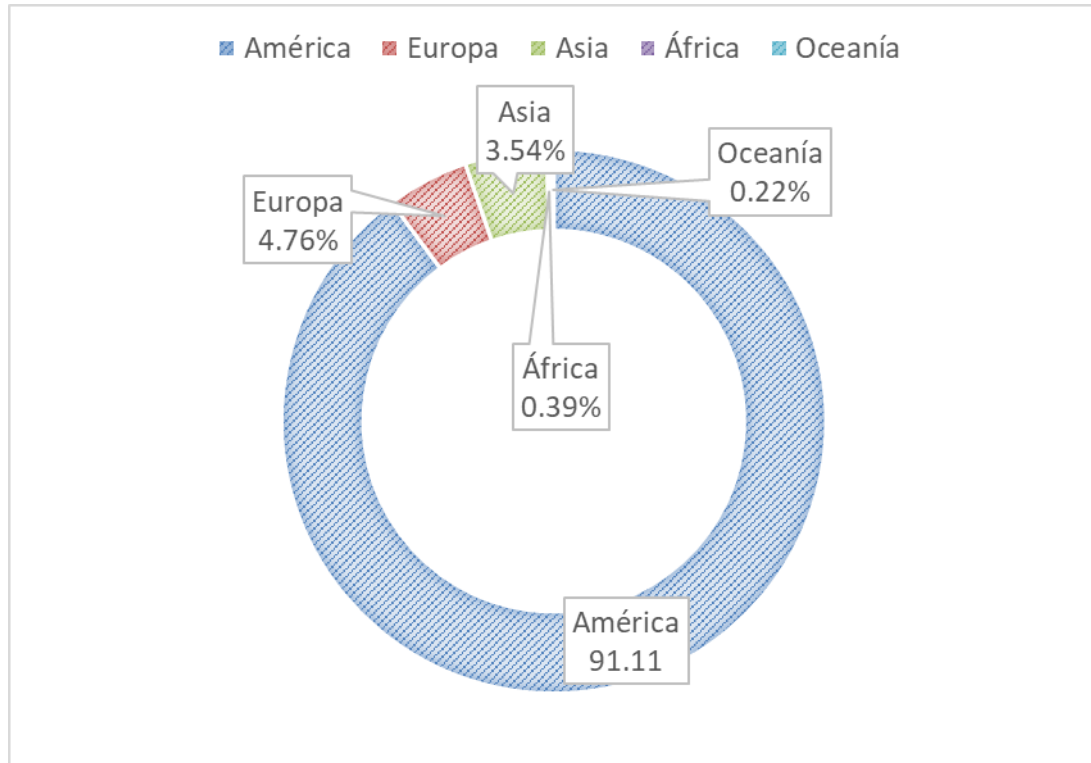
Por otro lado, las importaciones provenientes de Europa y Asia representan el 4.76% y 3.54% respectivamente, lo que muestra una participación mucho menor en comparación con América. A pesar de que Europa y Asia son regiones con economías altamente desarrolladas y diversificadas, la baja proporción de importaciones desde estas áreas podría indicar barreras comerciales, ya sea en términos de costos, logística o falta de acuerdos comerciales tan profundos como los que México tiene con América. Esta situación también sugiere que existe un potencial sin explotar para diversificar las fuentes de importación y reducir la dependencia de América, especialmente considerando que Europa y Asia son líderes en tecnología avanzada, maquinaria, y bienes de capital, que podrían ser cruciales para el desarrollo industrial y tecnológico de México.

Las importaciones desde África y Oceanía son marginales, con un 0.39% y 0.21% respectivamente, lo que indica que estos continentes tienen una participación mínima en el comercio exterior mexicano. Aunque estas regiones representan una pequeña parte de las importaciones, podrían ofrecer nichos específicos de mercado que aún no han sido plenamente explorados. La baja proporción de importaciones de estas regiones puede estar relacionada con la falta de relaciones comerciales históricas fuertes, la distancia geográfica, o las diferencias en la estructura económica. No obstante, la diversificación de las importaciones, tanto en términos de productos como de países de origen, podría fortalecer la resiliencia económica de México y mejorar su acceso a una mayor variedad de bienes y tecnologías, lo cual es vital para sostener el crecimiento económico a largo plazo.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Gráfica 2. Porcentaje de las importaciones de México con los continentes del mundo en 2023



Fuente: Elaboración propia con datos de la Secretaría de Economía, 2023

Por su parte, en la Gráfica 2, se puede observar que El análisis de la competitividad de los salarios pagados por hora en México, Estados Unidos y Chile durante el periodo de 2007 a 2022 revela una disparidad significativa entre estos países, que refleja tanto diferencias en el nivel de desarrollo económico como en la estructura del mercado laboral. En Estados Unidos, los salarios por hora han mostrado un crecimiento constante, pasando de \$17.3 dólares en 2007 a \$25 dólares en 2022, lo que indica un incremento en la productividad laboral y un mercado laboral robusto. Este aumento también refleja la capacidad de la economía estadounidense para mantener salarios competitivos a nivel global, respaldada por un alto nivel de





# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

innovación, un fuerte sector de servicios, y un mercado laboral dinámico. En contraste, los salarios por hora en México se han mantenido significativamente más bajos, aunque con un ligero aumento de \$2.4 dólares en 2007 a \$3.2 dólares en 2022. Esto pone de manifiesto la persistente brecha salarial entre México y su vecino del norte, lo que podría ser un reflejo de diferencias en la productividad, las condiciones del mercado laboral y la inversión en capital humano.

En el caso de Chile, los salarios por hora han mostrado una tendencia fluctuante, comenzando en \$3.4 dólares en 2007, alcanzando un pico de \$3.7 dólares en 2008, y luego disminuyendo y estabilizándose alrededor de los \$2.6 dólares en 2022. Esta fluctuación puede estar relacionada con las variaciones en la economía chilena, que es altamente dependiente de las exportaciones de cobre y otras materias primas, lo que hace que su mercado laboral sea más vulnerable a las fluctuaciones de los precios internacionales de los commodities. La comparación con México es interesante, ya que ambos países tienen economías emergentes, pero Chile ha experimentado una mayor volatilidad en sus salarios, posiblemente debido a la mayor dependencia de sectores específicos y a los cambios en la política económica interna y externa.

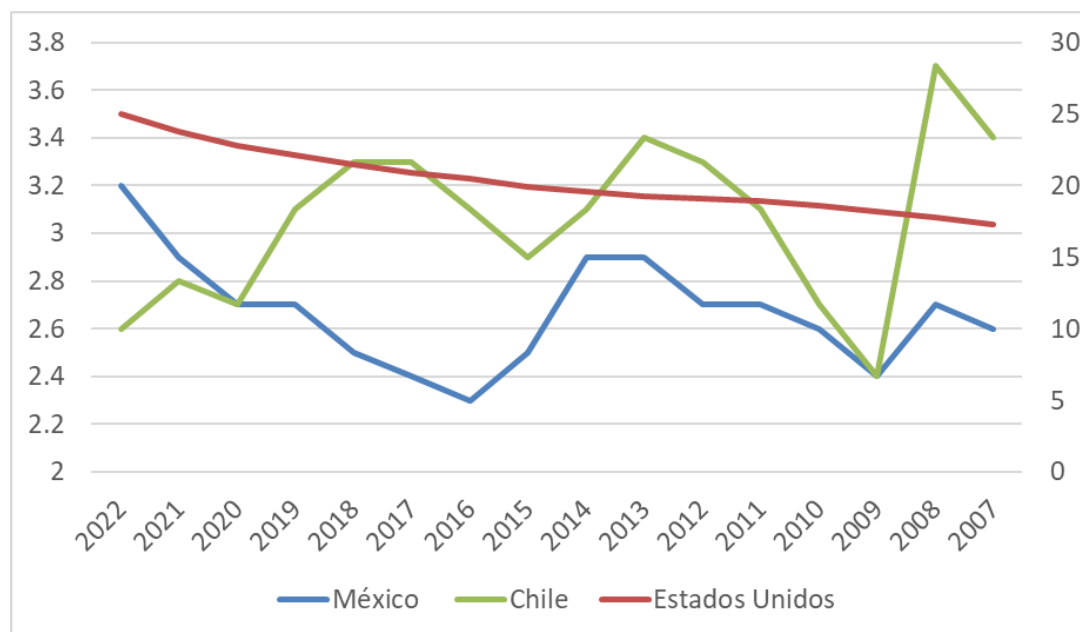
La comparación general muestra que, aunque México ha logrado un leve incremento en sus salarios por hora, sigue estando muy por detrás de Estados Unidos y ligeramente por debajo de Chile, en la mayoría de los años analizados. Esto refleja desafíos estructurales en la economía mexicana, como la baja productividad, la informalidad laboral y las limitadas oportunidades de empleo de alta remuneración. La situación también subraya la necesidad de políticas públicas que fomenten el crecimiento de sectores de alto valor agregado, la mejora en la educación y capacitación laboral, y la creación de empleos formales bien remunerados para cerrar la brecha salarial con otras economías más desarrolladas. Además, el incremento reciente en los salarios mexicanos podría ser un signo positivo,



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

pero aún insuficiente para alcanzar una competitividad salarial comparable con la de economías más avanzadas o incluso otras economías emergentes como Chile.

Gráfica 2. Competitividad de los salarios pagados por hora en México, Estados Unidos y Chile (2007 – 2022)



Fuente: Elaboración propia con datos de BIE-INEGI, 2024

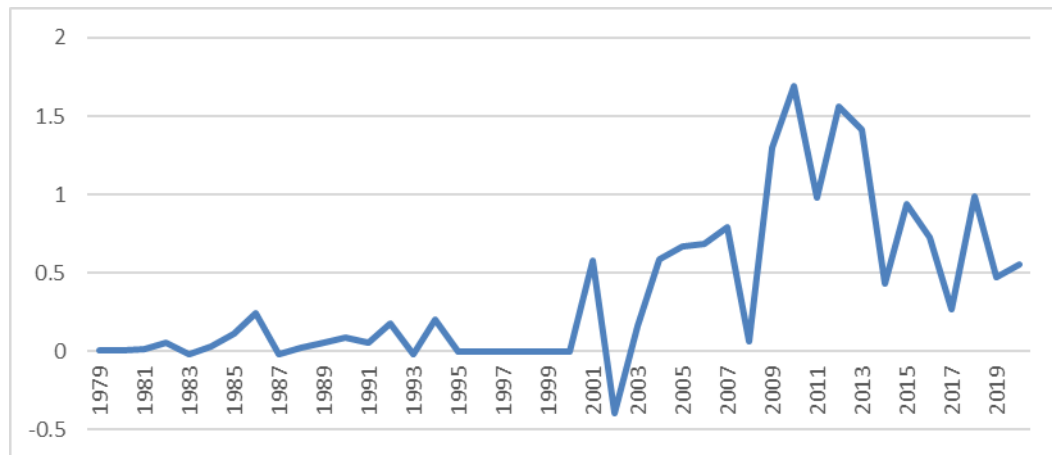
En el caso de nuestra Gráfica 3, se puede observar que los datos más recientes del Banco Mundial, la inversión extranjera directa (IED) en México experimentó un notable incremento después de 1999. Durante ese año, el crecimiento porcentual de la IED en México mostró su primer aumento significativo, alcanzando casi el 1% anual. Sin embargo, un cambio inesperado ocurrió tras la crisis de 2009, cuando se observó un incremento considerable en comparación con los años anteriores. Una vez superada la crisis inmobiliaria en Estados Unidos, el dinamismo de la IED en México se intensificó notablemente, superando el 1.5% en 2010.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

De este modo, se puede apreciar que la inversión extranjera directa en México cobró gran relevancia al final de la década de 1990. Además, el último dato proporcionado por el Banco Mundial sobre la actividad de la IED en México muestra que, en 2019, la tasa se mantuvo por encima del promedio, aunque sin alcanzar niveles extraordinarios.

Gráfica 3. Cambio porcentual de la Inversión Extranjera Directa en México (1979 – 2021)



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial, 2023.

Por último, como se puede observar en la Gráfica 4, el número de empleados en la industria de la exportación en México entre 1990 y 2004 muestra un patrón de crecimiento significativo que puede ser interpretado a la luz de los tratados internacionales y la apertura comercial del país. En 1990, la industria empleaba a 451,169 personas, pero para el año 2000, el número de empleados había aumentado a 1,291,498, lo que representa un incremento de casi tres veces en una década. Este crecimiento está directamente relacionado con la implementación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) en 1994, que estimuló una mayor integración económica con Estados Unidos y Canadá, generando un aumento en la demanda de productos manufacturados en México y, por ende, en la necesidad de mano de obra en el sector exportador.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Entre 1994 y 2000, la tendencia al alza en el empleo es evidente, lo que refuerza la idea de que la apertura comercial y los tratados internacionales han tenido un impacto positivo en la creación de empleo en el sector exportador. Durante este período, el número de empleados casi se triplicó, lo que sugiere que las políticas de libre comercio implementadas permitieron a México aprovechar su ventaja competitiva en la producción de bienes para el mercado internacional. Este crecimiento no solo reflejó un aumento en la cantidad de empleos, sino también en la diversificación y complejidad de los productos exportados, lo cual contribuyó a fortalecer la economía mexicana.

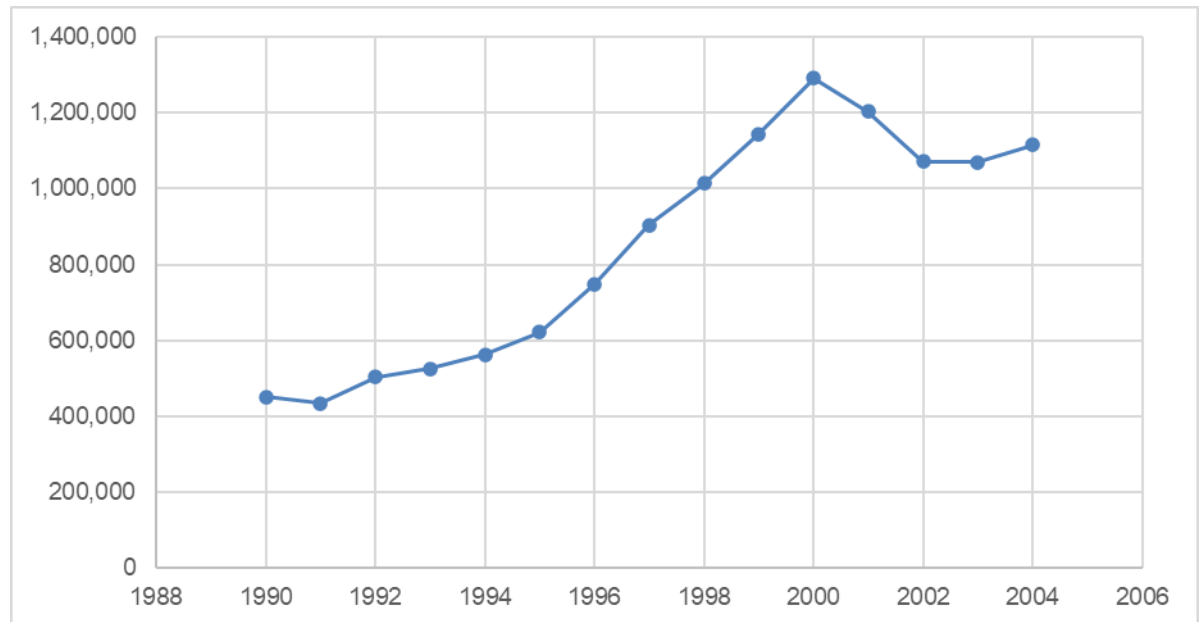
Sin embargo, a partir de 2001, se observa una ligera disminución en el número de empleados, pasando de 1,202,954 en 2001 a 1,069,172 en 2003. Esta caída podría estar asociada con la recesión económica en Estados Unidos, que afectó la demanda de productos exportados desde México, y con la creciente competencia de otros países emergentes, como China, que comenzaron a ganar terreno en los mercados internacionales. Aunque en 2004 se observa una recuperación moderada en el empleo, con 1,115,456 personas empleadas en la industria de la exportación, esta fluctuación destaca la vulnerabilidad de México a las crisis económicas externas y a los cambios en la dinámica global del comercio.

En relación con el tema de investigación sobre los tratados internacionales y su impacto en México, estos datos subrayan tanto los beneficios como los desafíos que acompañan a la apertura comercial. Si bien los tratados han sido efectivos en aumentar el empleo en el sector exportador, también han expuesto a México a las fluctuaciones de la economía global, lo que subraya la necesidad de políticas públicas que mitiguen estos riesgos. Es crucial que, en el marco de estos tratados, México continúe fortaleciendo su competitividad y diversifique su base industrial para asegurar un crecimiento sostenible y la creación de empleos de calidad a largo plazo.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Gráfica 4. Número de empleados de la industria de la exportación 1990 a 2004 en México



Fuente: Elaboración propia con datos de BIE-INEGI, 2024

Tomando en consideración lo anterior, se puede decir que la hipótesis planteada en la investigación sugiere que los tratados internacionales han tenido un impacto significativo en la economía de México, especialmente en términos de empleo en la industria de la exportación y en la competitividad salarial. Los datos analizados hasta ahora respaldan esta hipótesis al mostrar un aumento notable en el empleo en la industria exportadora y una variación en la competitividad salarial que refleja tanto las oportunidades como los desafíos que México ha enfrentado tras la apertura comercial.

Primero, el aumento en el número de empleados en la industria de la exportación, que pasó de 451,169 en 1990 a 1,291,498 en 2000, indica que los tratados internacionales, como el TLCAN, impulsaron un crecimiento significativo en el sector exportador. Este incremento se correlaciona con la mayor integración de México en los mercados internacionales y la ampliación de su capacidad productiva para atender la demanda externa. La apertura



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

comercial promovida por estos tratados generó una mayor necesidad de mano de obra en la industria de exportación, apoyando la hipótesis de que los tratados internacionales han sido favorables para el empleo en este sector.

En contraste, la competitividad salarial en México ha mostrado una tendencia de salarios significativamente más bajos en comparación con Estados Unidos y Chile. Aunque los salarios han aumentado ligeramente en México, no han alcanzado los niveles de sus principales socios comerciales. Esta situación resalta cómo, a pesar del crecimiento en el empleo, la apertura comercial no ha necesariamente llevado a una mejora proporcional en la competitividad salarial. La hipótesis se ajusta a esta realidad al reflejar la compleja relación entre la apertura comercial y la distribución equitativa de los beneficios económicos, indicando que el crecimiento en el empleo exportador no ha sido acompañado de mejoras comparables en los salarios.

Además, el análisis de la inversión extranjera directa muestra un incremento sustancial después de 1999, con un notable crecimiento post-crisis en 2010. Este aumento en la inversión extranjera directa respalda la hipótesis al indicar que los tratados internacionales han atraído capital extranjero hacia México, contribuyendo al desarrollo del sector exportador. Sin embargo, el dinamismo de la inversión también ha mostrado vulnerabilidad a las crisis económicas globales, subrayando la necesidad de políticas complementarias para maximizar los beneficios de la apertura comercial y mejorar la resiliencia económica.

Los datos respaldan la hipótesis de que los tratados internacionales han tenido un impacto positivo en el empleo en la industria exportadora y en la inversión extranjera directa. Sin embargo, también reflejan desafíos en términos de competitividad salarial y vulnerabilidad a fluctuaciones económicas globales. Esto subraya la necesidad de ajustar las políticas públicas para asegurar que los beneficios de la apertura comercial se



# **PARTIDO ACCIÓN NACIONAL**

distribuyan de manera más equitativa y se maximice el impacto positivo en la economía mexicana.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

## VIII.- Conclusiones

La investigación sobre los tratados internacionales y sus aportaciones para México ha revelado varios hallazgos clave que subrayan tanto los beneficios como los desafíos asociados con la apertura comercial del país. En primer lugar, se ha demostrado que la implementación de tratados internacionales, como el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), ha tenido un impacto positivo en el crecimiento del empleo en la industria de la exportación. Los datos muestran un aumento significativo en el número de empleados en este sector, que pasó de 451,169 en 1990 a 1,291,498 en 2000. Este crecimiento se alinea con la hipótesis de que los tratados internacionales han promovido una mayor integración de México en los mercados internacionales y han estimulado la demanda de mano de obra en la industria exportadora.

En cuanto a la inversión extranjera directa (IED), los datos también reflejan un incremento considerable después de la implementación del TLCAN, con un notable repunte post-crisis en 2010. Este aumento en la IED resalta cómo los tratados internacionales han atraído capital extranjero a México, fortaleciendo el sector exportador y contribuyendo al desarrollo económico. Sin embargo, la variabilidad en el dinamismo de la inversión, influenciada por crisis económicas globales, indica la necesidad de políticas complementarias para garantizar que los beneficios de la apertura comercial sean sostenibles y resilientes frente a fluctuaciones económicas.

Por otro lado, el análisis de la competitividad salarial revela una disparidad significativa en comparación con países como Estados Unidos y Chile. Aunque los salarios en México han mostrado un incremento, este crecimiento no ha sido suficiente para igualar los niveles salariales de sus principales socios comerciales. Este hallazgo sugiere que, aunque la apertura comercial ha generado empleo, no ha conducido a una mejora proporcional en la competitividad salarial, evidenciando un desafío persistente en la distribución equitativa de los beneficios económicos.





# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Los datos sobre el porcentaje de exportaciones e importaciones por continente muestran que América es el principal socio comercial de México, absorbiendo la mayoría de las exportaciones e importaciones del país. La preeminencia de América en las relaciones comerciales de México refuerza la importancia de los tratados internacionales en facilitar el comercio con socios clave en la región y destaca la necesidad de diversificar las relaciones comerciales para reducir la dependencia de un solo continente.

El análisis de los Acuerdos para la Promoción y Protección Recíproca de las Inversiones (APPRI) revela una red diversa de acuerdos que han contribuido a la atracción de inversiones de una variedad de países. Estos acuerdos han sido cruciales para asegurar un flujo constante de inversión extranjera, lo que ha reforzado la posición de México en el comercio global y ha incentivado el desarrollo económico en sectores clave.

La investigación confirma que los tratados internacionales han tenido un impacto positivo en la economía mexicana, particularmente en el empleo en la industria exportadora y la atracción de inversión extranjera. No obstante, también revela desafíos significativos, como la competitividad salarial y la vulnerabilidad a crisis económicas globales. Estos hallazgos destacan la necesidad de ajustar las políticas públicas para maximizar los beneficios de la apertura comercial y asegurar un desarrollo económico más equilibrado y equitativo.

La investigación sobre los tratados internacionales y sus aportaciones para México abre varias nuevas agendas de investigación que pueden enriquecer la comprensión del impacto de la apertura comercial en diferentes dimensiones de la economía. En primer lugar, se sugiere una mayor exploración de cómo los tratados internacionales afectan la desigualdad económica y social dentro del país. Dado que la investigación actual ha identificado una disparidad en los beneficios, una nueva línea de investigación podría enfocarse en cómo estas desigualdades se manifiestan a nivel regional y sectorial, y qué políticas específicas podrían mitigar estos efectos. Esto podría ayudar a desarrollar estrategias más equitativas para



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

asegurar que los beneficios del comercio internacional se distribuyan de manera más justa entre diferentes grupos socioeconómicos.

Otra agenda de investigación relevante podría centrarse en el análisis comparativo de la implementación de políticas públicas complementarias en diferentes países y su efectividad en maximizar los beneficios de los tratados internacionales. Un título para esta nueva investigación podría ser “Evaluación Comparativa de Políticas Públicas para la Optimización de Beneficios de Tratados Internacionales: Lecciones para México”. Este estudio podría proporcionar una visión más clara sobre qué enfoques han sido más exitosos en otros contextos y cómo México podría adaptar sus políticas para mejorar los resultados económicos y sociales derivados de sus acuerdos internacionales.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

## Posibles soluciones

Ante la problemática detectada en la investigación, surge la necesidad de obtener soluciones a las problemáticas vistas, en este sentido, se sugieren las siguientes soluciones:

1. Desarrollo de Políticas de Inclusión Social: Implementar políticas que aseguren que los beneficios de los tratados internacionales se distribuyan de manera más equitativa entre las diferentes regiones y grupos socioeconómicos de México. Esto podría incluir programas de capacitación y desarrollo de habilidades para los trabajadores en sectores afectados negativamente, así como incentivos para que las empresas inviertan en áreas menos favorecidas. La creación de redes de apoyo y formación puede ayudar a mitigar la desigualdad y promover un desarrollo más equilibrado.

2. Revisión y Ajuste de Tratados Internacionales: Revisar los tratados internacionales existentes para identificar áreas donde se puedan introducir cláusulas que aborden las implicaciones sociales y económicas. Esto puede incluir la incorporación de mecanismos para la protección laboral, derechos de los trabajadores y sostenibilidad ambiental. Además, México podría buscar negociar nuevos tratados que incluyan compromisos más robustos para el desarrollo equitativo y la inclusión social.

3. Fortalecimiento de Políticas Públicas Complementarias: Desarrollar e implementar políticas públicas que complementen los tratados internacionales y refuercen su impacto positivo. Esto podría incluir políticas de incentivo para industrias estratégicas, subsidios para empresas que generen empleo en áreas desfavorecidas, y programas de apoyo a la innovación y tecnología para mejorar la competitividad de los sectores económicos clave.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

4. Promoción de la Diversificación Económica: Fomentar la diversificación de las relaciones comerciales de México para reducir la dependencia de un solo continente o mercado. Esto podría implicar la expansión de acuerdos comerciales con países y regiones no tradicionales y la promoción de sectores económicos alternativos. Diversificar las exportaciones e importaciones puede ayudar a mitigar riesgos y mejorar la resiliencia económica del país.

5. Mejora de la Transparencia y Participación Ciudadana: Implementar mecanismos de transparencia y participación ciudadana en el diseño y evaluación de políticas comerciales y económicas. Asegurar que las partes interesadas, incluyendo trabajadores, comunidades locales y organizaciones de la sociedad civil, participen en el proceso de toma de decisiones puede ayudar a identificar y abordar las preocupaciones sociales y económicas de manera más efectiva. Esto también puede contribuir a una mayor aceptación y apoyo a las políticas implementadas.



## IX.- Bibliografía

- Calva, J. L., & Gutiérrez, G. A. (2007). Finanzas públicas para el desarrollo (Vol. 5). Unam.
- Bértola, L., & Ocampo, J. A. (2013). El desarrollo económico de América Latina desde la independencia.
- Cruz, F. S. G. (2017). El impacto del gasto público sobre la inversión privada en México (1980-2015). *Economía unam*, 14(42), 136-149.
- Ramírez Cedillo, E. (2011). Federalismo y finanzas públicas: una discusión acotada para México. *Economía UNAM*, 8(22), 15-36.
- Martín Aceña, P., & Martínez Ruiz, E. (2006). La economía de la guerra civil.
- Echevarría Bacigalupe, M. Á. (2005). Guerra y economía en Flandes, siglos XVI-XVII.
- De Luxán Meléndez, S. (2011). Guerra y economía: Canarias durante el conflicto bélico de 1808-1814.
- Belini, C. F. (2014). El impacto de la Primera Guerra Mundial en la economía argentina.
- Martínez Ruiz, E. (2006). Guerra Civil, comercio y capital extranjero: El sector exterior de la economía española (1936-1939). *Estudios de Historia Económica/Banco de España*, 49.
- Tello, C. (2007). Estado y desarrollo económico: México 1920-2006. UNAM.
- Martín Aceña, P. (2006). La economía de la guerra civil: perspectiva general y comparada. *La economía de la guerra civil.-(Estudios)*, 13-51.



# PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

- López, C. B. (2009). La economía y la guerra. Pasado y memoria: Revista de historia contemporánea, (8), 13-34.
- Guerra-Borges, A. (1986). Reflexiones sobre la economía y la guerra en Centroamérica. Anuario de Estudios Centroamericanos, 75-88.
- Buesa, M. (2005). Guerra y terrorismo: el modelo de economía depredadora de la guerra. Documento de trabajo, 50.
- Duncan, G. (2015). Los señores de la guerra. Debate.
- Cáceres, J. (2000). Guerra y finanzas públicas en Chile y Perú: 1860-1890. Revista de Humanidades, (7).
- Rolnik, R. (2019). La guerra de los lugares: La colonización de la tierra y la vivienda en la era de las finanzas. LOM ediciones.
- Rangel, A. S. (2007). Finanzas públicas y las funciones del Estado. Investigación y Ciencia: de la Universidad Autónoma de Aguascalientes, (37), 45.
- Schmit, R. (1998). El comercio y las finanzas públicas en los Estados provinciales. Nueva historia argentina, 3, 125-159.